

# Diru-iturriak

- Gure aplikazioa doain izango da eta guztiek izateko aukera izango dute. Hau da bezeroak ez dute ezer ordaindu behar instalatzeko. Baina aplikazioa erabiltzen ari zaren bitartean iragarkiak agertuko dira, beraz nahiz eta aplikazioa doain izan guk dirua irabazteko aukera izango dugu publizitatearekin. Beraz esan dezakegu bezeroak ez dutela zerbitzua ordaintzen, baina publizitatea kontsumitzen duten bitartean, gu dirua irabazten egongo gara. Azkenean, bezeroei ez ordaintzea interesatzen zaie, horregatik gure aplikazioari esker aukera hori dute. Laburbiltzeko, gure enpresak publizitatearekin irabaziko du dirua, beraz hilearen bukaeran ez dugu ordainketa fijo bat izango. Hau da, gure soldata fakore ezberdinetan oinarrituko da eta aldatuko da. Segun eta bezeroek zenbat anuntzio ikusten dituen diru gehiago edo gutxiago irabaziko dugu hile horretan. Horretaz gain, gure aplikazioak “Premium” atala du eta honek dirua balio du. Baina hau nahi duenak erosi dezake, eta noski honek abantaila asko ematen dizkio bezeroari. Adibidez, Premium-arekin aplikazioa erabiltzen duzun bakoitzeko eta segun eta zer erosketa egin duzun puntuak irabazteko aukera izango duzu. Puntu horiekin, oferta asko izango dituzu eta produktuak doain izateko aukera izango duzu. Adibidez, esne bote bat 20 puntu balio ditu eta puntukin erosi dezakezu. Beraz, etorkizunari begira bezeroak abantaila asko izan dezakete. Azken finean, guk Eroski enpresarekin kontratu bat dugu eta horren ondorioz lortutako puntu horiek Eroski supermerkatutan erabiltzeko aukera izango duzu.