

BEZEROAREKIKO HARREMANA

Bezero berriak lortzeko pentsatu dugun ekintzarik nabarmenena sare sozialen bidez ezagutzera ematea da.

Izan ere, famatuena diren sare soziale guztietan kontuak sortuko ditugu gure enpresa promozionatzeko eta horrela bezero gehiago erakartzeko gure gimnasia. Gure sare sozialetan azalduko genituzke gure enpresak aurkezten dituen abantailak besteekin konparatuz, ere gure gimnasia nola den barrutik aurkeztu genioke jendeari, eta hainbat gauza gehiago.



Bestaldetik, bezero berriak lortzeko suplementazio sorteoak eta deskontuak egingo ditugu, adibidez gimnasioan apuntatuta daudenen artean, bezero berrien artean, etab hilabetero gure dendan 50 euro gastatzeko bono bat zozkatuko genuke.

Beste ekintza bat ere, jende gehiago erakartzeko lehenengo eguna dohanik izango zen eta lehenengo hilabetea besteak baino merkeagoa izango da. Publizitate arloan egingo ditugu astero edo hilabetero kanpainak non influenzer fitness batzuk kontratuko ditugu gure zerbitzuak eta produktuak gendeari erakuzteko



Gure erabiltzaileak mantentzeko, fidelitasuna premiauko dugu, adibidez, 6 hilabete egiten duzun bakoitzean opariren bat irabaziko zenuke, hala nola suplementazioko bote batzuk edo gure markako arropa batzuk eta urtero opari handiago bat, hala nola, hurrengo urtean hilabete bat dohanik izatea, saski bat gimnasioko produktuekin...

Honekin lortuko duguna, bezeroak gure gimnasio aukeratzea izango da eta gainera opari hauekin motibatuko dira gehiago etortzera.