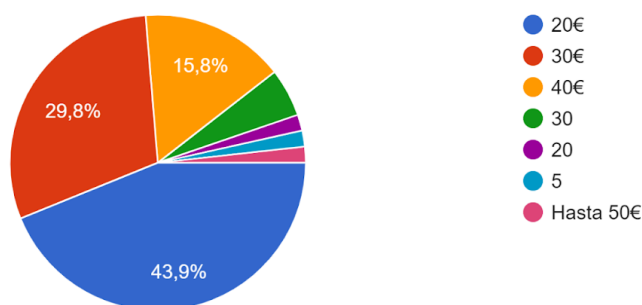


DIRU SARRERAK

Gure bezeroak 20 euro inguru ordaintzera prest egongo ziren egin genuen merkatu ikerketari erreparatu. Izan ere, diru gehiago ordaintzea gehiegi irudituko zitzaien eta bezero gehiago erakartzeko prezioa garrantzitsua da. Bestalde gutxiago ordaintzera ez daude prest, gimnasioak ematen dituen eskaintzak izugarrikoak direlako gutxiago ordaintzeko. Beraz, hau guztia laburbilduz, gure bezeroen eskaerak ikusiz gero, 30 euroko kuota finkatu dugu. Kalkulatu dugu, lehenengo urtean, gure negozioa ezagutze prozesuan egongo denez, hilabetero 250 bezero izango genituela eta hemendik 7.500 euro jasoko genituke. Geroago, ere gure denda digitaletik eta gure kurtsoetatik kalkulatzen dugu beste 6.000 euroko sarrerak. Diru honekin, pertsonala ordainduko genuke eta gure enpresa mantentzeko dirua soberan izango genuke. Gainera, 2.500 euro aurreztuko genituela kalkulatu dugu.

Zenbat diru ordainduko zenuke hilabetero gimnasio batengatik?

57 erantzun



Gure proiektuaren diru sarrera nagusiak, gimnasiotik eta web orritik lortuko ditugu..

Hasierako inbertsioak, gimnasioaren materiala erostea eta alokailua ordaintzea izango litzateke. Bestetik, web orria sortzeko programatzaileari ordaindu beharko genioke. Gainera, web orrian saltzen ditugun suplementasioa erosi behar dugu gero saltzeko. Amaitzeko, gure arropa marka propioa sortzeko pertsona bati ere ordaindu beharko genioke diseinuak egiteko. Hau guztia erosi ahal izateko diru sarrerak lortu beharko ditugu. Fitness sektorean, edozein kirol-zentroren diru-sarreraren iturri nagusia bazkide bakoitzaren hileko kuota da. Hala ere, finantzaketa-iturri finko bat izan arren, ez dago gainerakoa negozioari eusten dioten beste bide batzuk izatea, horrela, hura hazten laguntzeko. Adibidez, beste diru sarrera gure denda digitala izango zen, han suplementazioa, kirol arropa eta material gehiago saludko genituzke.