

FUNTSEZKO ELKARTEAK

Aliantza mota honen bitartez, bere jarduera aurrera eramateko beharrezkoak dituzten baliabideen eskuragarritasuna bermatzea lortzen dute. Adibidez, gasolindegien talde batek akordio bat egin dezake petrolio-konpainia batekin gasolinaren hornidura bermatzearen.

Bazkide eta hornitzaile nagusiak gu geu izango litzateke, hau da, bazkideak. Kontuak kudeatzeko lana, salmentaren lana eta ekoizpenaren lana guk egingo dugu, eta oraingoz ez dugu jende kontratatzekeko intentziorik.

Ekoizteko pertsona bat eta diseinatzeko beste bat, salmentarako beste bat, sare sozialak eta webgunea eramateko eta kontuak administratzeko.

Guk lan hori ez bagenu egiten ezingo zen enpresa hau aurrera eraman, hau da, ezingo genuke produkturik sortu eta gutxiago ere saldu eta dirua lortu.

Negozio batek funtzionatzeko hornitzaile eta bazkide sareak behar dira, honek, irun batzuk ezartera eramaten du, itunak era askotan laguntzen dute; negozio eredia optimizatzeko, arriskuak murrizteko eta baliabideak eskuratzeko.