

4. FUENTE DE INGRESOS

Las **fuentes de ingresos** son aquellos factores que determinarán la estabilidad financiera de nuestro producto. Debemos tener en cuenta cuáles son los productos o servicios por los que pagarían nuestros segmentos de clientes.

La forma de ingresos es proporcionando 5.000 limitadores de velocidad y 5.000 alcoholímetros para que dispersen estos productos en todas las marcas del grupo vag.

El limitador de velocidad va a ser vendido a 450€ por unidad, lo que nos generaría unos ingresos mínimos de 2.250.000€ y el alcoholímetro tendrá un coste de 550€, lo que nos generaría unos ingresos mínimos de 2.750.000€.

En caso de que el grupo vag consiga vender todos los automóviles con nuestros sistemas, el siguiente año les haremos una rebaja de 25€ por cada producto. Premiándoles así por el cumplimiento del pacto al que llegamos. Saliendo así aventajados ellos por la rebaja de cada unidad en 25€ y nosotros, ya que nos pedirán un mayor número de dispositivos.

El compromiso acordado es de 5 años. El número de productos iría aumentando progresivamente, por lo que, si el grupo vag pide 2.000 productos más que el año anterior, nosotros nos comprometemos a realizarle una rebaja de 25€ por cada producto, pero si adquieren 5.000 productos más que el año anterior, le realizaremos una rebaja de 50€. En el caso de que no pidan un cierto número más de productos que el año anterior, aplicaremos el precio del último año.

