

SOCIEDADES CLAVE

Nuestra empresa como hemos dicho antes, se dedicara a la venta de mochilas y como también hemos dicho no es un producto pensado para un tipo de persona en particular, y tampoco para un mínimo o límite de edad, aunque es cierto que quizás no tenga tanta popularidad en menores de 10-12 años.

En un principio valoramos la idea de buscar un proveedor de la tela fotovoltaica, pero no existe tal. Es por ello que decidimos ser nosotros los propios productores de la misma, y en ningún caso necesitamos una alianza para la producción. Sin embargo, una red de proveedores de los materiales necesarios para la creación de esas telas es vital.

Por otro lado es importante mencionar que al principio nuestra mayor preocupación era si existía algún tipo de competencia cercana a la nuestra y tras informarnos y buscar otras empresas con productos similares, hemos llegado a la conclusión de que aunque haya muchas empresas que también produzcan mochilas, ninguna con el mismo objetivo ni con la misma peculiaridad que las nuestras. Por lo que no existe un tipo de competencia directa cercana a nosotros.

Y ya por último, añadir que, pese a que vemos viable encontrar ayudas para la investigación de mejores métodos para producir energía, nadie nos quita de una inversión inicial importante para la compra de maquinaria, alquiler de locales, y contratar mano de obra si fuera necesario. Entre 4 socios, tras valorar los costes, dudamos que el importe inicial fuera menor de 10.000€. Una gran suma de dinero, aunque confiamos en nuestra idea para obtener ingresos a medio/largo plazo.

