

ACTIVIDADES CLAVE

Para que nuestro negocio funcione tenemos en cuenta los siguientes puntos:

1. Ahorrar antes de emprender

Toda inversión inicial es compleja, sobre todo si no se cuenta con suficiente capital. Por eso, es importante que el emprendedor cuente con un colchón financiero propio que le permita tener margen para maniobrar.



2. Planificar cada detalle

3. Pensar a largo plazo

Trabajar duro no es suficiente para que el emprendimiento funcione. Todo ese esfuerzo se va a pérdida si los líderes del negocio no tienen una idea a largo plazo que los oriente en el camino.

4. Evitar decir que sí a todo

Muchas veces un emprendimiento se ve tentado a decir sí a muchas cosas para captar más clientes, generar más ventas o crecer rápido. Sobre todo durante sus ciclos de incubación y desarrollo.

Sin embargo, esta estrategia es insostenible. Los líderes deben tomar decisiones que hagan sentido con el plan de negocios y que fortalezcan tanto el presente como el futuro del producto o servicio en cuestión.



6. Poner a prueba nuestro negocio

Ningún emprendedor quiere escuchar que su idea no es buena. Por eso, solicitarle a un tercero que evalúe la integridad de ésta es una decisión difícil. Pero necesaria.

7. Apostar por la diversidad

Probar y experimentar ideas nuevas constantemente le permite estar en mejora continua.

8. Asociarnos bien

El conflicto es inevitable en un emprendimiento que tiene más de un socio. Esto es normal y esperable. No obstante, para que esta relación funcione más allá de las diferencias individuales, tiene que haber confianza absoluta en lo que está haciendo el otro.