

FUNTSEZKO BALIABIDEAK

Funtsezko baliabideen bitartez, balorezko proposamena garatu, bezeroengana iritsi, bezeroekiko harremana mantendu eta, azkenik, diru sarrerak lortu ahal izango ditu gure enpresak. Honen funtsezko baliabideak ondorengo kategoriatan sailkatu daitezke: baliabide fisikoak, baliabide intelektualak, giza-baliabideak eta finantza-baliabideak.

Gure enpresaren funtsezko baliabidea garraiatzeko modu seguru, merke eta ekologikoagoa eskaintzen duela da. Baliabide fisikoak auto, autokarabana, motor eta bestelako produktuak hirugarren pertsonen jabegokoak dira.

Baliabide intelektualak zertxobait zabalagoa izan daiteke, elementu ukiezinak biltzen baititu, hala nola marka, egile-eskubideak edo elkarteak. Lana egiteko informazio garrantzitsua eskatzen duen oro funtsezko baliabide intelektualak izan daitezke: patenteak, bezeroen zerrendak, merkatuaren ezagutza eta abar. Beraz gure enpresak zerbitzu bat eskaintzen duenez ezin dugu patentatu.

Negozio askotan giza-baliabideak dira, argi eta garbi, funtsezko baliabiderik garrantzitsuena. Hazteko eta ezarritako helburuak lortzeko oinarria dira, eta, beraz, begi onez (edo talde on batekin) jokatu behar duzu lanposturik garrantzitsuenetan enplegurik onenak aukeratzeko. Horretarako antolamendu egokian abilak izate ezinbestekoa izango litzateke. Gure kasuan, enpresan langileak gu izango ginen, hau da, enpresan 5 langile guztiz kualifikatuta egongo ziren.

Finantza-baliabideen barruan, eskudirua zein kreditu-lerroak defini daitezke, bai eta langileei akzioak eskaintzeko aukera ere. Hauek funtsezkoak dira enpresaren gainerako baliabideak martxan jartzeko, eta produkzio-zirkuitua oinez mantentzen duen erregaia dira. Beraz, kudeaketa egokia funtsezkoa da enpresaren onurarako. Gure enpresan kudeaketa oso garrantzitsua izango da, auto, autokarabana, motor eta bestelako produktuak hirugarren pertsonen jabegokoak izanda, gure zerbitzua garraio hauek gordetzen diren lekutik ateratzeko bide da, hau ez badugu ondo kudeatzen kaos bat izango litzateke. Eta gurpildun garraioa uzten digun bezeroak ez

du bakarrik dirua irabaziko ondasun horren maileguengatik, baizik eta ondasun hori garaje batean edukitzeagatik ordaindu beharko lukeen dirua aurrezten du. Guk etekinak lortzen ditugu bezeroak lortzen duen kopuru bat eramanez.