

FUENTES DE INGRESOS

Las fuentes de ingresos determinarán la estabilidad financiera de un negocio. Se debe analizar cuáles son los productos o servicios por los que pagará un segmento de clientes.

Una fuente de ingresos es uno de los factores más importantes que componen un modelo de negocio. Es básicamente la forma en la que una empresa comercializa su producto o servicio con los clientes y estos a cambio devuelven una suma de dinero específica.

Las principales fuentes de ingresos de nuestra empresa serían la venta de pulseras realizadas por los voluntarios con las telas reutilizadas. Se intentarán obtener



beneficios con la venta de las pulseras por los diversos comercios en Basauri y los voluntarios también se comprometerán a vender pulseras a familiares o amigos durante su día a día.

Otra de las fuentes de ingresos a tener en cuenta son las donaciones a la fundación a través de nuestras redes sociales y página web.

Finalmente, en la zona de aseo se colocarán unos dispensadores de objetos que puedan resultar necesarios, por ejemplo, cepillos de dientes o tampones. La fundación tendrá que realizar una inversión previa a la hora de comprar dichos productos pero al realizarlo al por mayor la cantidad será más reducida, por lo tanto, se podrá realizar esta compra con el dinero obtenido con la venta de pulseras y las donaciones realizadas. Los clientes tendrán que pagar un precio superior por esos productos y la diferencia de precio será una fuente de ingresos secundaria para la fundación.

Las donaciones a la organización representarán el mayor de porcentaje de los ingresos, aproximadamente más de la mitad y el porcentaje sobrante se completará con la venta de pulseras.

Al tratarse de una fundación el servicio será gratuito, es decir, los clientes que utilicen la sala no tendrán que pagar. Sin embargo, los clientes podrán contribuir a la mejora de la sala mediante donaciones o comprando pulseras o incluso aportando inmovilizado para la sala.

Los clientes, probablemente, estarán dispuestos a contribuir con nuestra organización, ya que la sociedad está muy concienciada con la gravedad de esta enfermedad y están dispuestos a colaborar en la medida que le sea posible para ayudar tanto a los pacientes como a las familias de los enfermos.

Para poder realizar la sala necesitaremos una inversión inicial de pocos costes, ya que la mayoría de las necesidades que tiene la fundación serán cubiertos por los colaboradores de las tiendas de Basauri, por ejemplo, el colegio Cooperativa Basauri Ikastetxea donará los ordenadores, por lo que no será necesario comprarlos



y la tienda de Hecho a mano con amor donará la tela para realizar nuestras pulseras. Por lo tanto, no tendremos necesidad de invertir en materias primas y la fundación podrá comenzar con su labor social con una cantidad reducida de ingresos, que a medida que se vaya desarrollando los diversos proyectos se irá aumentando las posibilidades de captación de

dinero.

Los ingresos obtenidos no serán propiedad de las fundadoras de la cooperativa, sino que se destinarán a la fundación para desarrollar los proyectos previstos. Por lo tanto, al tratarse de una fundación sin ánimo de lucro los beneficios de la empresa permanecerán en ella para poder invertirlo en diversas actividades o compras que se deban realizar. Además, el dinero invertido no tendrá retorno para la empresa, ya que es para uso de los familiares de forma gratuita.

Las fuentes de ingresos se basan en la financiación externa, ya que todas las actividades y proyectos realizados por la fundación serán gratuitos, es decir, los consumidores podrán utilizarlos gratuitamente. Para poder financiarnos serán necesarias las donaciones de la sociedad, una fuente externa.