



## Fuentes de ingresos

Vamos a tener 4 principales fuentes de ingreso con nuestra aplicación cookit.

- Anuncios
- Colaboraciones
- Sistema de Suscripción
- Donaciones (Aunque sean prácticamente representativas)

Los anuncios aparecerán aleatoriamente, por poner un ejemplo, según se termine una de nuestras breves lecciones de cocina o una receta. Entonces, aparecerá un anuncio, habitualmente de no más de 30 segundos de duración ya que tampoco queremos saturar a los clientes porque terminarían dejando de emplear la aplicación

Con esto lo que queremos es ganar dinero con los que no tengan ninguna suscripción para así sacarle partido a la opción gratuita.

Con las colaboraciones lo que queremos es poder anunciar nuestra app y que otras empresas se puedan anunciar y colaborar con nosotros para darse a conocer o llegar a más gente

Por ejemplo, colaborar con supermercados o comercios locales para conseguir productos de Km.0, empresas como escuelas de cocinas, etc para que nosotros promocionemos o demos la opción al cliente, de alguna manera, se relacione con estos.

Por supuesto, seremos financiados inicialmente por nosotros mismos y nuestros ahorros, además de 20.000€ que pediremos a unos inversores (De los cuales sacarán rentabilidad)

Nuestra app se basa en el tan reciente y conocido modelo *freemium* que ya siguen algunas de las empresas más importantes en el sector de las apps y demás. Lo básico es gratis. Lo extra es de pago. Es sencillo. Nosotros nos unimos a este modelo, y es que disponemos de 3 tipos de suscripciones las cuales serán la mayor parte de nuestros ingresos. Por supuesto, en ambas suscripciones de pago, el cliente dispondrá de 1 mes de prueba totalmente gratis una vez se confirmen estas suscripciones.

A continuación está nuestro plan de suscripciones :

## Suscripciones

			
<b>Básico</b>	<b>Pro</b>	<b>Premium</b>	
Anuncios	SIN Anuncios	SIN Anuncios	
Acceso a recetas y lecciones	Acceso a contenido extra	Acceso a cont. extra	
Planificador de dieta mensual	Planificador más personalizable	Añade detalles personales a tu plan de nutrición	
<b>\$0</b>	<b>\$7.99</b>	<b>\$9.99</b>	

### Básico

El Plan Básico incluye todo lo que nuestros clientes puedan necesitar, pero de una manera superficial. No tiene acceso a todo el contenido, pero sí a una importante base de recetas, lecciones y se podrá planificar la dieta pero de forma más simple. Eso sí, todo esto es gratis.

### Pro

El Plan Pro incluye la novedad de **SIN** anuncios, tan deseada por algunos a los que les pueden molestar a la hora de navegar por nuestra app con total libertad. Además, tiene contenido extra y un planificador más “a medida”.

Tanto Pro como Premium tienen la función de escaneo de nevera y generar recetas o platos en función a lo que allí haya.

## Premium

El Plan Premium continúa con la función de **SIN** anuncios, y tiene, también, aún más contenido extra. La principal diferencia respecto del Plan Pro es que el planificador llega a ser casi como tener un contacto directo con un nutricionista. La cantidad de días planificables es mucho mayor. Aquí se añade la posibilidad de tener una Nevera y una Despensa si se quiere, por diferencia al Plan Pro, donde solo se podían calcular platos en función a una nevera.

Este es un gráfico con unas predicciones para el crecimiento de nuestra app, habiendo estudiado la media del mercado. Cabe decir que esta es la predicción más pesimista que se ha podido hacer. Lo normal, teniendo en cuenta lo avanzado que está el mundo de las apps, es que los ingresos fueran bastante más elevados, pero creemos que lo más lógico es ser algo pesimista.

