

Ingresos

Nuestra empresa obtendrá ingresos de dos formas:

*1º Ofrecemos un servicio de reparaciones en caso de problemas en el funcionamiento o rotura del dispositivo. Este servicio es costado por el cliente en caso de que el arreglo no entre en garantía. **Este ingreso supone el 5% de los ingresos.** El precio de estas reparaciones dependerá de la reparación.*

*2ª La más importante fuente de ingresos es la venta de activos en pagos, ya sea un único pago o financiado a cuotas. **Este ingreso supone el 95% de los ingresos.***

Para estimar el precio de venta primero hay que considerar varios factores.

Cuánto está dispuesto a pagar la gente

El precio que la gente paga por smartphones se encuentra de media entre 250 y 600 euros. Y lo que la gente paga por pinganillos ordinarios, entre 60 y 130 euros.

Para hacernos una idea de lo que pueden llegar a pagar podemos tener en cuenta que los Apple Watch cuestan más de 500 euros y son muy populares.

Tras hacer un estudio de mercado llegamos a la conclusión que están dispuestos a pagar alrededor de 800 euros.

Tomando en cuenta todos los factores como el valor de nuestro producto, costes, recursos, las relaciones con el cliente... y tras haber realizado un estudio de mercado hemos concluido que el precio de nuestro producto debe ser de 749 Euros IVA incluido.