

CANALES DE VENTA Y DISTRIBUCIÓN

Contamos con una creciente red de comerciales que irán directamente a cada centro para ofrecer información sobre nuestro producto, características, precio, instalación, subvenciones, ...

Nuestras placas serán vendidas directamente desde la fábrica al colegio, sin que haya intermediarios.

Estas placas serán instaladas por el personal de EnergyStep en los colegios, lo que generará una gran comodidad a los centros.

Aseguramos también un teléfono de contacto para cualquier imprevisto, fallo, labor de mantenimiento, etc, para que sea rápidamente comunicada y así poder solventarlo en el menor intervalo de tiempo posible.

CANAL DE COMUNICACIÓN (PUBLICIDAD)

Estamos en una fase de expansión comercial por lo que disponemos de:

- Una página web para ofrecer nuestra información
- Una potente fuerza de ventas que se encargará de ofrecer la información necesaria a todos los centros educativos de Bizkaia.
- 2 proyectos “piloto”.
- Reportajes en prensa especializada sobre nuestro producto. Reportajes también en los periódicos de mayor tirada del País Vasco, como son El Correo y el Deia.

RELACIONES CON LOS CLIENTES

Nuestra relación con el cliente es directa y personal.

El comprador dispone de un número de teléfono con un comercial que se encarga directamente de su centro. Pretendemos satisfacer las necesidades del cliente y establecer vínculos con los clientes a largo plazo.

