

Baliozko proposamenean esan dugun bezala, gure ezinbesteko materialak aluminioa, bateriak eta pantailak dira gure produktua aurrera eraman nahi badugu, baina nola lortuko dugun azaldu beharko dugu.

Gure enpresan saiatuko gara konpainia elektroniko batekin kolaboratzen, horretarako gure etekinak enpresa honekin banatuko ditugu. Pentsatu dugu **Treselec** enpresarekin kolaboratzea, elektrizitate enpresa bat delako eta lagundu ahal digulako tuperr-aren atal elektronikoa egiten.

Edukiko ditugun bazkideak, rol hauek beteko dute: **Treselec** enpresa lehen esan dugun moduan elektronikaz arduratuko da, zehazki bateriak eta kableak ensamblatzeko, gero aluminioa aterako dugu **Menfer** izeneko enpresa batetik, han arduratuko da lehengaiak bidaltzeko eta tupperraren forma eman aluminioarekin, pantailaren aldetik **Tpvmarket** enpresa arduratuko da, enpresa honek pantailak egingo dute. Pantailak jartzeko erabiliko dugun kristal enpresa gu hornitzeko, **ViProTemp** izango da, zeren eta enpresa honek beira epelak egiteko langil espezializatuak daude. Tupperra eraman ahal izateko erabiliko dugu eskuleku batzuk eta eskuleku horiek Halder enpresarekin hitz egingo dugu eskuleku horiek erabili ahal izateko.

Gure produktua egiteko aluminioa Menfer enpresari erosiko diogu, prezio merkeago dutelako besteak baino eta online inkestetan balorazio hoberenak duten enpresa direlako. Gainera denborarekik lortuko dugu hauek gurekin kolaborati nahi izatea eta ez dugu inolako kosturik izango aluminioan.

Tapper-a egiteko bateriak gure bazkideak utziko digite, konkretuki Treselec, hauek kuota baten truke utziko digute, gainera ez dugu izango inolako gatazkarik izango bateriak egiteko, haiek ere egingo dutelako gurentzat.

Lehen esan dugun bezala **Treselec** enpresak utziko digu eta jarriko digu ekarritako tupperretan, lan hau baterien kuantan sartuko da eta merkeagoa aterako zaigu enpresa berdinari erosiko diogulako eta propaganda módulo bat egingo diogulako, gure webgunean jarriko dugulako gure materialak enpresa horretakoak direla.

ViProTemp enpresak arinduko gaituzte beira tenplatu, hileroko kuota jakin bat ordainduko diegu, haiek enpresan ekoiztutako materialen truke. Enpresa honek eman gaituzte berarekin

lan egiteko aukera, gure proiektutik kanpo. Guk haien enpresa sustatuko dugu publizitatearen bidez eta guk ordaindutako diru kantitatea txikiagoa izango da.

Azkenez, Halder enpresarekin elkartuko gara plastikoa lortzeko asmoarekin, erreztuko gaituzte haien produktuak, eta oso prezio on batean utzi gaituzte haiek ekoiztako materialak. Oso plastiko iraunkorra eta kalitate onekoa saltzen dute, eta haren kolorea zailtasun handiarekin ezabatuko da.

Guk azaldutakoarekin, argi utzi nahi dugu gure enpresaren helburua ez dela inoiz izango kalitate baxuko materialak erabiltzea, ahalik etaa kostu txikienak lortzeko asmoarekin etekinak igotzeko. Enpresa sortu genuen unetik aurrera, gure helburua beti izan da bezeroen fidelizazioa lortzea, horrez agian, denbora tarte batean zehar, irabazi oso baxuak izatea, agian ekoizten dugunaren 1 edo %2 gehiagoko etekina lortzeko.

Gure ekoizpen prozesuaren oinarria beti, ahalik eta kalitate-prezio harreman hoberenetako materialak lortzea izango da, gure bezeroentzat produktua ez oso garestia izateko, baita guretzako errentagarria izan dezan ekoizpena, eta horrek ez dugu inoiz aldatuko kalitate baxuko lehengaiengandik.

Honen proba, gure lehengaien jatorria ikus daiteke aipatutako enpresak bilatuz, atzerrikoak izango direla, beti, bezeroen erosotasuna eta poztasuna bilatuz. Atzerriko hainbat markak eta bazkideak izango ditugu ekoizpen eta ekimen prozesu osoan zehar, eta lanaren hurrengo hainbat ataletan, ideia hau askoz gehiago garatuko dugu, konparaketak eginez erakusteko gure produktua, merkatuan momentura arte agertu den kalitate-prezio harremanik handiena eta hobereana duela erakusteko.

BIBLIOGRAFIA:

Enpresak

Treselec

Menfer

ViProTemp

Halder

TpvMarket

