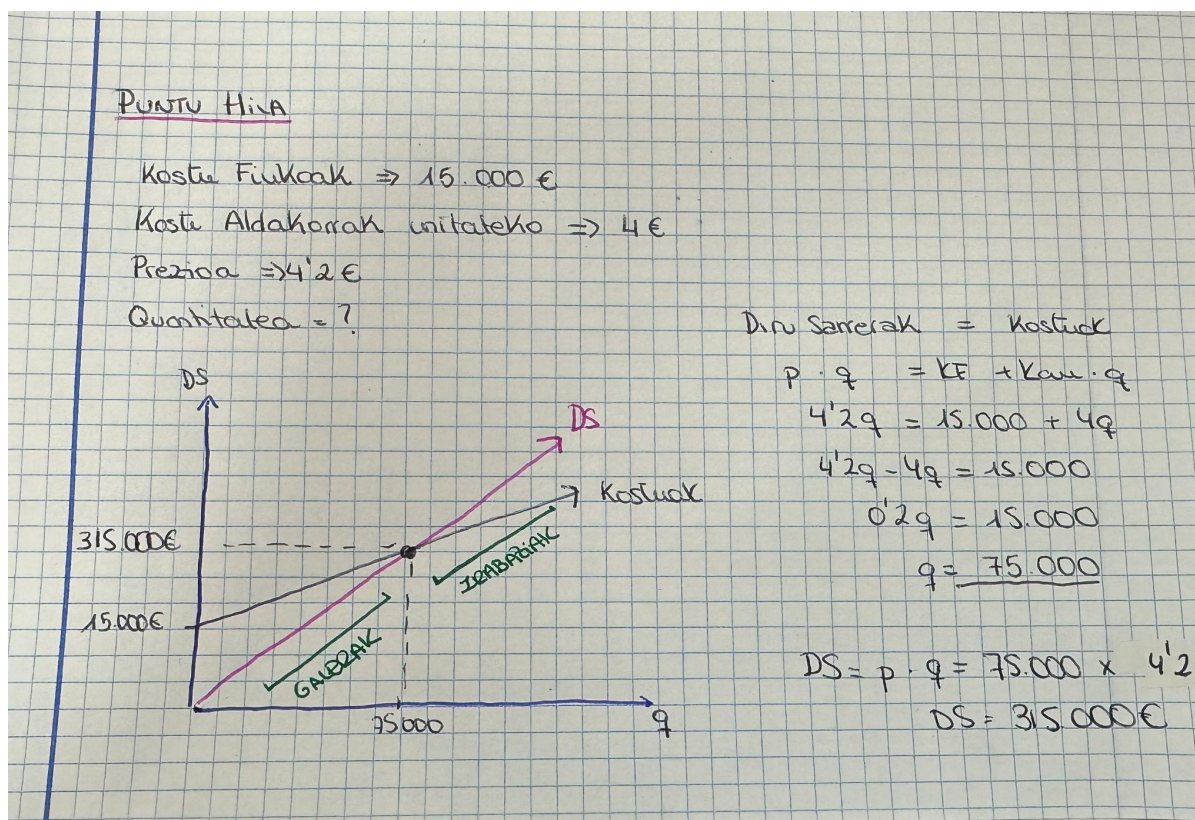


4. DIRU SARRERAK / FUENTES DE INGRESOS



Jendeak, gure aplikazioa ezagutu bezain laster, erraz aparkatzeko lekuak aurkitzeko gaitasunagatik ezagutzen du. Gure bezeroek 3€ ordaintzeko presta daude. Adibidez: Aplikazioaren kostua 3€-koa bada eta %40 etekina atera nahi badugu. Bere salmenta prezioa = $3 + 0,4 \cdot 3 = 4,2\text{€}$

Puntu hila:



- **Ordainketa bakarreko:** Gure aplikazioa ordainketa bakarra da, instalatzean zuzenean ordaintzen baita kreditu-txartelaren bidez.
- **Publizitatea:** Gure aplikazioa ezagunagoa izan dadin, publizitatea egingo dugu Bla Bla Car aplikazioaren bidez, autoen ingurunearekin ere lotura baitu.
- **Produktuen salmenta:** Guk dirua irabaziko dugu gure aplikazioaren zerbitzuarekin eta bezeroek gure zerbitzuagatik ordaintzen dituzten irabaziekin.

- **Prezio finkoak:** Bezeroak gure aplikazioa instalatu nahi duenean, berak jarriko dio zuzenean prezioa, eta hori lortzeko ordaindu egin beharko du.