



# Ahorro de Materiales Reutilizables

MONTE ERETZA KALEA, 3,  
48003 BILBAO, BIZKAIA

Tel: +34687213422

Correo: [amr.preguntas@gmail.com](mailto:amr.preguntas@gmail.com)

Página web: <https://sites.google.com/view/amr-eu>

Instagram: @amr\_eur

Twitter: @amr\_europa

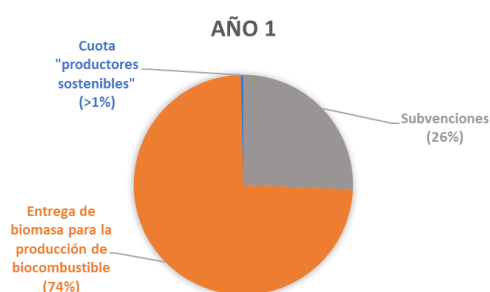
## 4. FUENTES DE INGRESOS

Podemos clasificar las fuentes de ingresos de AMR en varios tipos:

- **Ingresos operativos** (propios de la actividad de prestación del servicio):
  - En primer lugar, las productoras pagan a AMR una **cuota mensual de 25€ por el servicio “productores sostenibles”**, en el que ayudamos a los productores a tener un mejor posicionamiento en el ámbito medioambiental y de la sostenibilidad mediante la utilización nuestro servicio, además de proporcionarles los depósitos de papel para la recogida de posos en establecimientos hosteleros.
  - Por otra parte, la refinería nos paga un **precio dependiente de la cantidad del producto**, los residuos de café. La cuota en este caso es de **4€/kg**, siendo éste un precio beneficioso en relación con el del café hoy en día (**25€/kg**) parte de estos ingresos (8cents/kg) se los proporcionaremos a los productores de café como parte de nuestro proyecto.
- **Ingresos extraordinarios** (adicionales de manera puntual):
  - AMR ha optado por conseguir **subvenciones** para empezar el proyecto, apoyándose en el [mapa de la innovación](#) de la Agencia Vasca de la Innovación-[Innobasque](#) y encontrando el **programa Ekintzaile** que gestiona la Agencia Vasca de Desarrollo Empresarial-[Spri](#) y que proporciona hasta **40.000€** para la maduración y puesta en marcha de proyectos empresariales tutelados por los BICs-Business Innovation Centres (centros de apoyo a empresarios innovadores y a PYMEs en fases de desarrollo. Su función es contribuir a la creación de nuevas generaciones de PYMEs innovadoras y al desarrollo y a la modernización de las empresas existentes, dentro de un contexto de desarrollo industrial territorial). Además, una vez concluida la fase de maduración, podemos financiar nuestro proyecto con el **préstamo de inversión Luzatu** que ofrece [Luzaro](#). Para nosotros, ésta es una mejor opción que pedir todo el dinero a través de un préstamo bancario debido a la carencia de amortización y el interés a cuenta que ofrece Luzaro. Sin embargo, esta subvención no cubre todos nuestros costes iniciales por lo que también necesitamos un **préstamo bancario de 15.000€** con un interés del 5,5% (oferta identificada en Laboral Kutxa) que iremos devolviendo por pagos anuales de 3.500€.

Aquí podemos ver el esquema financiero de ingresos de la empresa durante los primeros 5 años y los gráficos de la procedencia de esos ingresos en porcentajes:

INGRESOS				AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	AÑO 5
Categoría	Concepto	Unidad	Precio/unidad	Total				
Fijo	Cuota "productores sostenibles"	Nº productores	300,00 €	600,00 €	900,00 €	1.500,00 €	2.100,00 €	3.000,00 €
Variable	Entrega biomasa para generar biocombustible	Kgs	4,00 €	115.200,00 €	172.800,00 €	288.000,00 €	403.200,00 €	576.000,00 €
Subvenciones				40.000,00 €				
<b>TOTAL INGRESOS</b>				<b>155.800,00 €</b>	<b>173.700,00 €</b>	<b>289.500,00 €</b>	<b>405.300,00 €</b>	<b>579.000,00 €</b>





## Ahorro de Materiales Reutilizables

MONTE ERETZA KALEA, 3,  
48003 BILBAO, BIZKAIA

Tel: +34687213422

Correo: [amr.preguntas@gmail.com](mailto:amr.preguntas@gmail.com)

Página web: <https://sites.google.com/view/amr-eu>

Instagram: @amr\_eur

Twitter: @amr\_europa

Por otro lado, en una proyección a futuro de la empresa, podremos considerar **formas para incrementar los ingresos**.

La primera opción sería **aumentar el número de clientes** de la empresa. Podríamos expandir la actividad y **asociarnos con más refinерías** locales e incluso estatales (de Repsol o Cepsa), lo que incrementaría nuestros ingresos en valor absoluto y ayudaría a seguir creciendo el tamaño de la empresa, un factor clave para alcanzar una masa crítica suficiente para poder competir a nivel estatal o incluso europeo.

Otra opción sería **explorar una nueva línea de negocio**. Si la empresa ha cumplido los objetivos propuestos, podríamos valorar y analizar la idea de recoger otros residuos orgánicos, como, por ejemplo, la verdura o fruta usada en los establecimientos hosteleros con los que ya trabajamos para producir compost y generar más ingresos.