



4- DIRU-SARRERAK

Gure hasierako diru sarrera, bankuari 10.000€ mailegua eskatuko dugu. Gainera, S.P enpresa maila sortzer ari garenez, taldekite bakoitzak 300€ jarriko ditu.

Gutxi gora behera edalontzi bakoitzak 5€ inguru balioko digu ekoizteak. Hasiera betean 300 edalontzi fabrikatzea kalkulatzeko dugu, hortaz, %20ko deskontua izanik, 1200€ko kostua izango luke.

Hori kontuan izanda, TUSI edalontzia 15€-tan saltzea erabaki dugu. 15€ horietatik %15a zientzia enpresarentzat izango litzatke, hau da, 2,25€ edalontzi bakoitzeko. Beraz, guk irabaziko genukeen etekinaren toala 12,75€ izango litzateke. Hori de la eta, basoak fabrikatzeko kostua kenduta, 300 edalontzi saldu ezker 2625€-ko irabaziaz izango ditugu. Baina, bankuari eskatutako maileguaren kostua kenduz 500€, eta gure alokairua hilebtean 200€ direla kontuan hartuz, guztira irabazitako kantitateari 700€ kendu beharko genituzkeen. Gainera, publizitateari dagokionez, gure iragarkiak spotifyeen aurkeztu ahal izateko hilabeteko 40€ ordaindu beharko ditugu. Hortaz 1885€ inguruko irabaziaz izango ditugu gutxi gora behera.

Hortaz aparte, edalontziaren garraiorako, hilabeteko kontratua egingo dugu. Kontratu horren kostua 1,31€/km izango litzateke. Hortaz, nahiz eta hasieran Euskal Herri mailan solik saldu, geroago Espainia mailan saltzen dugunean, gure edalontziak erosi ahal izateko eskaera minimo bat jarriko dugu, hau da, posizioaren arabera eskera handiagoa edo txikiagoa izan beharko da. Adibidez, Marbellan eskera handiagoa izan beharko da, aldiz Kantabrian eskaera txikiagoa izango da.