

DIRU-SARRERAK

Gure helburua, esan bezala, produktua publiko desberdinei eskeintzea da. Bai kirol munduan sartua daudenei eta baita kosmetika eta itxura mundukoei.

Arazoren bat edukitzekotan, enpresaren kostu guztia 50.000€-koa izango da, hau da, gure diru-sarreraren kopurua. Honekin, diru nahikoa izango dugu kakaoak egiteko, alokairua erosteko eta beharrezkoa izango balitz, langileak kontratatzeke. Makinak baita ere beharrezkoak izango ditugu, gure produktuaren kargadoreak egiteko.

Alde batetik gure produktuaren bi gauza garrantzitsuak ditugu; kakaoa eta kargadorea. Kakaoa egiteko, Freshly-k, bakoitzak 10€-ko kostua izango duela adierazi digu. Aldiz, kargadorearen kostua 15€-koa izango dela pentsatu dugu gutxi gora-behera. Beraz, gure produktuaren prezio orokorra 25€-koa izango da. Prezio nahiko justua du, jakinda bi produktu batean dela.

Kontuan hartuz aurretik egindakoa eta hasierako diruarekin, kakaoa 35€-ra hasiko gara saltzen. Honekin 10€-ko etekina lortuko dugu. Hasiera batean egindako kostu guztiak ordaintzean edo lortzean, prezioa 30€-tara jeitsiko dugu, honekin lortuko duguna da jende gehiagorentzako eskuragarria izatea.

Diru kostu guztiak estaltzeko asmoarekin, gutxi gora-behera kalkulatu dugu 150 kakao salduko ditugula hilabeteetan, baino gero zifra hau handituko dugu. Kalkulu horrekin urte bat pasa ondoren, 18.000€-ko etekin totala aterako dugu baina beste kostuekin 8.800€ etekinean geratzen da, baina urte bat pasa ondoren eta aterkien zifra handitzean lortuko dugun etekina nahikoa izango da kostuak estaltzeko.

Bazkide bakoitzaren ekarpenak, 2500€ jarri beharko ditu hasiera batean.

