

4. FUENTES DE INGRESOS



Helios es una empresa que vende productos y al mismo tiempo ofrece servicios, es decir, Helios se encarga de vender placas solares y al mismo tiempo se encarga de instalarla.

Según los exhaustivos estudios que hemos hecho sobre el mercado y el tipo de cliente que tenemos, sabemos que los clientes están dispuestos a hacer una inversión bastante grande ya que a medio-largo plazo la obtención de este producto pueden generar un gran ahorro de dinero. Debido a que este método de obtención de energía es mucho más rentable que el método convencional de hacer un contrato con una empresa que te lo suministre.

Como hemos mencionado anteriormente nuestra empresa oferta productos y servicios, por lo que esto significa que obtendremos pagos únicos por la venta de productos y pagos recurrentes debido a los diferentes servicios de mantenimiento, arreglos, etc... que estos pueden conllevar, aunque como Helios ofrece nuevas opciones de contrato como la de ceder la energía a la empresa y de esta forma Helios se encarga del mantenimiento y de la reparación de las placas, de esta forma el cliente se ahorraría hacer pagos recurrentes y solo tendría que hacer un pago único al recibir el producto.

Helios trabaja con precios fijos, debido a que la demanda no afectará a los precios que utiliza la empresa, al obtener la energía de forma propia mediante el uso de nuestras placas solares el precio de esta no cambiará consiguiendo así que no tengamos que aumentar los precios.

Podríamos decir que nuestra empresa obtiene ingresos mediante la venta de activos, debido a que se dedica a vender placas solares y a su mantenimiento e instalación.

Resumen de la nuestra fuente de ingresos

- **Productos y servicios**
- **Pagos únicos por placas solares**
- **Pagos recurrentes por mantenimiento / reparación de placas**
- **Precios fijos**
-