

1. ¿Cuánto y cómo está dispuesto a pagar vuestro cliente por el producto/servicio que le estás ofreciendo?

Los clientes están dispuestos a pagar 4,99 euros al mes por nuestro servicio, ya que les hará ahorrar mucho más dinero de lo que cuesta y les ayudará a tener unos hábitos saludables de alimentación.

La tarifa será fija y cuando un cliente deje de pagar nuestros servicios se le acabará el acceso a éste. Solo disponemos de un tipo de tarifa, la cual permite el acceso a toda la aplicación.

Nuestras fuentes de ingresos principales son los clientes, y las colaboraciones con distintos supermercados. Haremos participaciones con supermercados, los cuales saldrán en la aplicación para comprar los ingredientes que falten. Los porcentajes serán 40% clientes y 60% cooperaciones con los supermercados, puesto que estas colaboraciones nos darán el principal recurso financiero, a parte de una mayor popularidad.