

6. BEZEROEKIKO HARREMANA

- Sare sozialen bitartez bezeroak, mantendu eta irabazi ahal ditugu, baita, noizean behin deskontu bat egiten, zapata denda batzuetan katalogoak uzten, modeloak erabiltzen zapatak erakusteko, bezero berrien zapatarekiko interesa haundituko zen, hortaz, bezero berriak egongo ziren. Bezero bakoitza datu-base batean egongo da. Datu-base horretan, bere oinaren ezaugarriak eta erosketa-historia jasoko dira, eta, gainera, salmenta ondoko zerbitzua bermatuko da, eragozpenen bat sortzen bada.
- Gure produktuak feria edo azoketan salduko genituzke .
- Saldu ondoko zerbitzua, bezeroek beren produktuekin dituzten eskaerak eta/edo arazoak helarazteko.

