

## KOSTUEN EGITURA (SALUFRUIT)

### PRODUKTUEN KOSTU FINKOAK:

- **ENTSALADAK:** Entsalada bakoitzak 3€ tan erosten ditugu eta 3,50€ tara salduko ditugu. Aste bakoitzean 4 entsala jartzen eta mota bakoitzeko 4 unitate saltzen 48€ko kostuak izango genituzake eta 56€ ko mozkina.
- **FRUITA-TARRINAK:** Fruta-tarrinak 1,35 € ordaindu eta 2 €-tan salduko ditugu. Horrek 65 zentimetroko benefizioa sortuko liguke tarrina bakoitzean. Makinaren tarrina guztiak salduko bagenitu, 80€ ordainduko genituzke, baina kostuak kenduta, 26 €ko etekina lortuko genuke.
- **ZUKU NATURALAK ETA SMOOTHIE:** Zuku natural bakoitza 0,85 € tan erosten dugu eta 1,2€ tan salduko dugu. Zuku naturalen 12 unitate eskainiko ditugu, makinaren zuku guztiak salduko bagenitu 10,2 €ko kostua izango genukeen eta 14,4 €ko mozkina. 6 unitate zuku erosten ditugu eta 12 €-gaitik, guri unitate bakoitza 2€ ateratzen zaigu eta zuku unitate bakoitza 2,75 prezioan saltzen dugu. Beraz unitate guztiak saltzen baditugu 16,5 euro irabazi egiten ditugu, orduan gure mozkinak 4,5€ koak izango dira.

### ALOKAIRUA:

Ikastetxe eta institutu batzuek eskaintzen dituzten makina saltzaileen janari-zerbitzuen arduradunekin harremanetan jarri gara, konkretuki gure ikastetxeko makina saltzailearen arduradunarekin, eta ondorioztatu dugu ikastetxeek, makina saltzaile baten zerbitzua kontratatzen dutenean, makina saltzaileen enpresak ez duela alokairu-kosturik. Beraz, enpresa berria denez eta "probatzeko" denbora denez, gure makinak inolako kosturik gabe banatzen hasiko gara ikastetxetan, eta guk geuk seriatzen ditugu makinaren mantentze-lanen eta birjartzeen kostuak.

Orduan, ikastetxeetan ez dugu alokairu-kosturik izango, eskaintzen dugun zerbitzuaren aukera eskaintzen dizkiegulako.

Bestalde, hospitaletan, gimnasioetan eta aisialdi-zentroetan ez da gauza bera gertatzen ikastetxeetan bezala. Leku horietan kostu txiki bat izango dugu gure makina saltzaile jartzeagatik. %15 ditu onura guztietatik alokairu gisa kobratuko digute, eta horren barruan sartzen da gure makinak behar duen elektrizitatea, behar duen argia...

Gure makinaren eraginkortasunaren arabera, prezio hori aldatu egin daiteke etorkizunean, baina enpresa txiki batek soomoak dituen eta makinaren kostua leku horietan jartzetik hasten garenez, lehen esandakoaren arabera izango da: % 15.

## GARRAIOA BIRJARTZEKO:

Gure makinak guk berrituko ditugu; horretarako, furgoneta bat erosiko dugu laguntza diruarekin (aurreko lanetan azaldutakoak). Furgoneta hori aldatzeko kostua izango da, behin bakarrik ordaintzen baita.

10.990 €-ko furgoneta bat erosiko dugu, Opel Vivaro(2012) motakoa.

<https://www.coches.net/opel-vivaro-20-cdti-90-cv-l1-h1-27t-diesel-2012-en-alava-52344378-fuvivo.aspx>

Furgoneta hori ordaintzeko dirua "Lanbideren" laguntzatik atera genuen; laguntza hori 18.200 €-koa izan zen. Hau da, furgoneta erosi ondoren, 7.210 €geratuko litzaiguke guztira.

Diru-kopuru horretatik hartu genituen gasolinazko lehen 12 hilabeteak, hileko 50-60 €inguru. Urtebeteko gasolinatik 720 €kendu eta 6.490 €-rekin geratuko gara.

## MAKINA SALTZAILEAK:

Makinak erosteko, eskaintzen dizkiguten laguntzak erabiliko ditugu. BIG Bilbaoren laguntza 1750 €-koa da, eta aurreko laguntzaren gainerako 6.490€ ak. Hau guztira 8240 €-ko laguntza oraindik izango genukeen, eta makina saltzaileak erosten gastatuko dugu.

Gure enpresarekin hasteko, hiru makina saltzailerekin hasiko gara, Bilbao Ekintza udal-sozietatearen bitartez eskaintzen duten diru laguntzei esker, laguntza honek 1.950€ izango da; Horretaz gain "lanbide" emandako beste diru laguntzak erabiliko ditugu. Lehen esan dudan bezala 3 makina eukiko ditugunez 5082€ko gastua izango genuke, makina bakoitzak 1694 € balio baitu. (Makina hauek maxvending webgunean erosiko genuke, hor kalitate onezko gauzak saltzen direlako)

<https://www.maxvending.es/maquinas-ocasion/fas-spirali-s-lux.html>

Makina saltzaileak mantentzea kostu aldkor bat da, beraz, hilabete baten edo bestearen arabera, prezioa desberdina izango da, baina gutxi gorabehera kalkulatu dugu hilabete bakoitzeko 32-44€ gastatu beharko ditugula makina mantentzeko.

Hau ikusita pentsatu dugu lehenengo hilabetetan goian azaldutako diru laguntza erabiliko dugula, makina saltzaileak erosterakoan ez dugulako diru guztia erabili. 3 makinak mantentzea hilabete bat gutxi gorabehera 114€ kostatzen zaigu. (Espero dugu lehenengo hilabetean mozkinak eukitzea hurrengo hilabeterako mantentzea ordaintzeko eta ez eukitzeko beharra diru-laguntzetatik dirua hartzeko)

<https://tramitessinlimites.es/requisitos/cuanto-cuesta-poner-una-maquina-expendedora-en-un-centro-comercial/>

## PUBLIZITATEA:

Aurreko lanetan esan dugu sare sozialetako publizitateak kostu bat du, iragarki motaren araberako prezioa aldatu egiten da: (Hauek kostu aldakorrak dira.)

- FACEBOOK: 35-80 urtekoei zuzendutakoak.
  - CPM, 1,26€ iragarki bakoitzeko.

- YOUTUBE: 30 segundoko publizitate-bideoa.
  - CPV, 0,03€ – 0,10€ iragarki bakoitzeko.
  
- INSTAGRAM: 16-35 urtekoei zuzendutakoak. Publizitatea bideoen, irudien, storien eta abarren bidez.
  - CPC, 0,65€ iragarki bakoitzeko.
  - CPM, 1,20€ iragarki bakoitzeko.
  
- TWITTER: Era guztietako entzuleak
  - CPC, 0,40€ iragarki bakoitzeko.
  - CPM, 4,20€ iragarki bakoitzeko.

Gure beste kanal bat irratia izango da irrastian jartzean egun batzuk hautatu genituen, eta egun hoiak EITB plana ekonomiko jarraituz: EITB irratia plan ekonomiko bat du beraz plan ekonomiko hori jarraituz astelehena 635 euro kostatuko zaigu, asteazkena 795 euro kostatuko zaigu, ostiralean 475 euro kostatuko zaigu. Plan ekonomiko hau oinarritzen da orduetan. Iragarpenaren orduaren arabera, garestiago edo merkeago ateratzen zaizu. Beraz, irrastian jartzea gaitik gure publizitatea 1905 euro izango dira asteroan behin.

Bebai beste metodo bat kartelak jartzen da, kostu honek 25€ izango litzateke, guk kaletik jarriko eta itzatziko ditugun kartelak izango direlako.

### GURE SOLDATAK:

Gure soldatekin lotuta erlatibo samarra da; izan ere, vending makina oso gutxik saltzen dituzte produktu osasungarriak, edo saltzen dituzte, baina ez osasungarriak baino ez diren produktuekin. Beraz, horri buruz egin genuen azterketa izan zen pertsona asko bizimodu askoz osasungarriagoa gauzatzen saiatzen ari zirela, baina ez dakigu ziur jendeak makina horien aurrean nola birlotuko dituen. Horregatik erabaki dugu lehenengo urtean gure soldatak zero izatea eta janari osasungarriko vending-makinak instalatu ahal izateko izan ditugun kostu guztiak estali ahal izatea. Beste kasu batzuetan, berriz, bezeroek guk aztertu dugun bezala jarduten badute, gure artean sos batzuk ezartzera iritsi gaitzke.