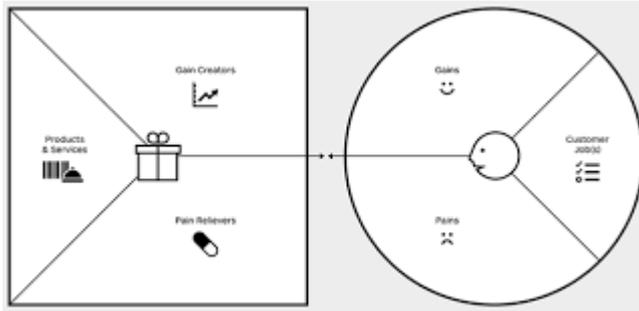


## PROPOSICIÓN DE VALOR

El problema que resuelve es que los ciegos puedan caminar sin bastón y sin chocarse mediante una app que emite un sonido cuando se acercan a un obstáculo. Las investigaciones dicen que cuando una persona es ciega agudiza sus sentidos como por ejemplo el oído.



El valor de esta aplicación es cuantitativo y cualitativo, la diferencia es que puede venir a través del precio. Al final es una promesa que haces a tus clientes.