

RELACIONES CON LOS CLIENTES

Es importante saber como tratar a los clientes, lo que digas o como te comportes puede influir mucho a la hora de negociar, existen varias relaciones con los clientes

- Asistencia personal: te ves cara a cara con tu cliente, hablas sobre el producto o negocios
- Autoservicio: es un servicio que auto sirves a ti mismo

es bueno saber que no todos los clientes van a reaccionar igual debes de saber tener paciencia con todos los clientes ya que puedes perder una negociacion o acabar en discusion

