

Segmentacion de Mercado

Nuestra idea de negocio nace de la necesidad de encontrar una forma de llevar energía a sitios en los que es difícil llevar o almacenar la electricidad, nuestra propuesta está dedicada a personas que utilizan aparatos de no mucho gasto energético, como por ejemplo drones para agricultura o drones de vigilancia.

Los clientes con los que más relación tendremos serán los que tengan que trabajar en lugares alejados de la civilización. La principal preocupación del cliente es el precio y la fiabilidad del producto, dado que somos un proyecto totalmente nuevo y los clientes no tienen recomendaciones ni referencias sobre nosotros.

Nuestro mercado es bastante específico, está dedicado a un nicho muy concreto, el mercado con el que vamos a trabajar es el de la agricultura y seguridad sobre todo. En nuestra empresa los factores del macroentorno que más influyen son la tecnología, lo ambiental y lo social.