

## **FUENTES DE INGRESOS**

Los clientes estarán dispuestos a pagar con pagos únicos o recurrentes, es decir, pagarán de una sola vez o en plazos (ya que no pueden pagar el producto en una sola vez).

Es importante saber cómo y cuánto están dispuestos a pagar los clientes por los servicios que ofrece Hilo-Gago.

Hilo-Gago genera ingresos con dos formas de pago:

### **Ingresos por pago único**

Hilo-Gago obtendrá sus ingresos en el mismo momento que venda su activo o producto, tanto si la compra se hace online como si se hace en punto de venta.

### **Ingresos por pago recurrente**

Es el pago mensual, se permitirá el pago recurrente a aquellos clientes que no puedan pagar el producto de una sola vez por la causa que sea, entonces el cliente pagará en los plazos que decida llegando a un acuerdo previo con Hilo- Gago.

Hilo-Gago cuenta con diferentes maneras de generar ingresos como por:

### **Venta de activos**

Hilo-gago obtendrá sus ingresos a través de la venta de activos y servicios que ofrece que son los edredones y juegos de cama de tres piezas.

### **Primas de broker**

También llamadas comisionistas, Hilo-Gago cuenta con primas de broker para sus agentes comerciales Oresta López de la Franca y Anne Gasull.

### **Principales fuentes de ingreso**

Hilo-Gago dispondrá de precios fijos en la venta de sus activos y precios variables donde se oferten los productos.