

SOCIEDADES CLAVE

Hilo-Gago cuenta con un proveedor para que el modelo de negocio funcione y se optimice.

El ejemplo más claro de optimización es que Hilo-Gago vende edredones y se asocia con Tapicerías Aldama que es quien los produce.

Para reducir riesgos

Con la alianza de estas dos empresas se consigue disminuir las probabilidades de pérdidas o poder llegar a la bancarota.

Hilo-Gago se aliara con Tapicerías Aldama, entre otros criterios por: el precio, la calidad, las garantías, los plazos de entrega, y el prestigio de la empresa.

Para adquirir recursos

Hilo-Gago adquiere infraestructura, trabajadores, suministros, al unirse a Aldama.

Conseguir una reducción de costes

Hilo-Gago va a realizar reducción de costes gestionando los pagos y los cobros cuidadosamente, evaluando los pros y contras a la hora de elegir una alianza con otra empresa (Aldama será la empresa con la que se aliara) o a la hora de buscar proveedores o posibles socios, todo esto le ayudará a Hilo-Gago a tener una mayor rentabilidad y aumento de beneficio, sin olvidarse de que a menos gastos, más posibilidades de ofrecer precios más atractivos, con lo que ello supone para el cliente.

Hilo-Gago pretende expandir sus capacidades con la subcontratación

Hilo-Gago se aliara con Tapicerías Aldama, mediante un contrato formal, es una unión estratégica para obtener beneficios para ambas partes, para obras o prestaciones de servicios específicos. Aldama cuenta con 483 m², confeccionan textil hace más de 30 años. La experiencia que tienen en el mercado textil, va a hacer que Hilo-Gago abarate costes y compartirán riesgos y fortalezas.

Adquiriendo conocimientos

Las personas que componen Hilo-Gago deben de tener habilidades y conocimientos o en su defecto, contratar a otro personal que lo haga, como ha sido el caso de aliarse con Tapicerías Aldama para la producción del producto estrella edredones, también accede a los servicios de "La fábrica de inventos" una empresa exterior para que efectúe todos los trámites para solicitar la patente, y para el tema financiero fiscal acude a Gestoría Ares.

Consiguiendo sus Licencias

Hilo-Gago ha puesto su confianza en el buen hacer de la empresa La Fábrica de Inventos la cual es la que va a realizar todos los trámites necesarios para que adquiera Hilo-Gago su patente, licencias y todo lo necesario.

Accediendo a nuevos clientes

Hilo-Gago obtendrá nuevos clientes realizando la segmentación de mercado para dirigirse de manera adecuada y específica a nuevos clientes.

Haciendo alianzas

Hilo-Gago se aliara con Tapicerias Aldama,entre otros criterios por: el precio, la calidad, las garantías, los plazos de entrega, y el prestigio de la empresa.

Cada socio de Hilo-Gago aporta una capacidad

Hilo-Gago obtiene una serie de socios y cada uno obtiene una capacidad: Oier e Inés son los diseñadores de nuestros productos y Ore y Anne son las comerciales de nuestro producto.