

SOCIEDADES CLAVE

Para que el modelo de negocio de Diveresku funcione y sea viable a largo plazo, requerirá de unas alianzas o sociedades clave. Dentro de las alianzas estratégicas de Diveresku se contemplan los diversos socios y proveedores estratégicos, y los socios inversores:

1. **Socios estratégicos:** como socios clave Diveresku tendrá en primer lugar a BIC Araba, quienes ayudan a Diveresku en su impulso inicial y prestan sus instalaciones bajo modalidad de arrendamiento subvencionado. Asimismo, tiene dos socios profesionales autónomos, un diseñador gráfico para todas las actividades de diseño y confección de las manoplas y piezas multifuncionales, y un informático para la creación y mantenimiento periódico de la página web, para la creación y mantenimiento de las bases de datos, y demás actividades de índole informática y tecnológica que Diveresku requiere para sus actividades clave. Adicionalmente tiene otra sociedad clave con la empresa de transporte y paquetería que canaliza la entrega final del producto a los clientes (a nivel nacional Seur e internacional DHL).
2. **Proveedores clave:** Son clave los proveedores de materias primas (Eolas Print). Otros proveedores clave son los proveedores de suministros (electricidad, comunicaciones, agua), sin embargo, estarán contratados a través de BIC Araba, quien cargará los servicios utilizados por Diveresku dentro del pago del alquiler de sus instalaciones.
3. **Socios inversores:** Hazibide es un socio clave dentro del modelo de negocio ya que brinda los recursos y el respaldo económico, consistente en la entrada en participación del Capital Social de Diveresku, de forma temporal, aportando la estabilidad necesaria, permaneciendo el tiempo suficiente en el accionariado para que se desarrolle el proyecto empresarial.