

## 9. Estructura de costes

Para empezar tendríamos los costes de inversión inicial:

- Gastos de constitución (Notaría, Registro Mercantil, licencias municipales y obra de acondicionamiento) y publicidad **inicial: 4.000 €**
- Bienes y servicios destinados a la **producción: 9.700 €**
  - Maquinaria y utensilios 3000 (leasing)
  - Mobiliario y material oficina 1700 (de segunda mano)
  - Equipo informático 1000
  - Aplicaciones informáticas 1000
  - Fianza del local 1000
  - Materias primas y embalajes 2000

El resto de nuestros costes se dividirán en **2 bloques**, fijos y variables:

- **Costes fijos:**

- El **alquiler y seguro** del local.
- **Mano de obra**, comenzaríamos con el salario mínimo interprofesional de nosotras 4 más las cuotas de la seguridad social correspondientes
- El dominio de nuestra página web, el cual para mantenerlo tendríamos que pagar el hosting.
- La parte fija de los contratos de los **suministros**, como por ejemplo la electricidad, el agua, el teléfono, internet,...
- La **cuota** de leasing de nuestra **maquinaria**.
- La pérdida de valor de los bienes de nuestra propiedad (mobiliario, equipo informático, aplicaciones informáticas) por el uso o el paso del tiempo, es decir, la depreciación de dichos bienes.
- Los **intereses** de los **préstamos** en el caso de que nos concedieran.

- **Costes variables:**

- El **material textil**, las placas solares y demás elementos, éstas en el caso de que la demanda del producto aumentará los costes de éstos también aumentarían por la necesidad de tener que comprar más de éstos.
- Las **comisiones** para las tiendas colaboradoras, éstas en el caso de vender más cantidad de mochilas aumentarían.
- Por otro lado, tendríamos también el **consumo** de electricidad y otros **suministros**, éste aumentará conforme la cantidad producida aumente.
- Los **embalajes**, el producto al tener que enviarse a las tiendas necesitan ser embalados así que si la cantidad de productos vendidos sube la de los embalajes también lo hará.
- E hilando con el anterior, también estaría el **coste** por **distribución**, mientras más se produzca, más habrá que distribuir y dicho coste subirá también.
- El gasto de **material** de **oficina**.
- Y por último, tendríamos el coste de nuestros inversores, a medida que nuestras ganancias aumenten la suyas también tendrán que hacerlo así que "x" porcentaje de la ganancia se la llevarán ellos.

