

#### 4. FUENTES DE INGRESO

Para especificar el precio de cada servicio debemos tener en cuenta nuestros costes, para así poder tener beneficios, pero sin poner un precio demasiado elevado para poder tener algo de ventaja respecto a nuestra competencia. Nuestros costes simplemente se basarán en los productos necesarios para poder ofrecer nuestro servicio, el sueldo de cada trabajador y la compra de un local que nos servirá para informar a todo aquel que esté interesado en la labor de nuestra empresa y para almacenar todos los utensilios que vamos a necesitar.

Una vez calculados más o menos los costes, creemos que el precio tanto del cuidado como de la limpieza debería oscilar entre los 15-20€/hora, puesto que si bajamos el precio de nuestro servicio, los costes totales superarían a los ingresos y si lo subimos demasiado no obtendremos la suficiente cantidad de clientes como para tener grandes ganancias y hacer crecer nuestro negocio. Lo mismo pasa con nuestro apartado de enfermería, pero con una pequeña diferencia y es que nuestros enfermeros deben tener una mayor formación y necesitan de una gran variedad de productos para atender a cada paciente, lo cual nos hace incrementar el precio de nuestro servicio de enfermería, Una vez explicado esto, el precio de nuestro servicio de enfermería será de 30€/hora.

