

ELKARTEAK

Gure kasuan, hainbat **aliantza** egingo ditugu, kostuak murrizteko (arriku ekonomiko baxuagoa izateko) eta **baliabideak eskuratzeko** (ezagutza, jarduera zehatz batzuk jasotzeko), besteak beste. Mota hauteko harremanak izango ditugu beste enpresekin:

Aliantzak:

- Lehiakide ez den enpresa batekin paktu bat, helburu berdina dutenarekin egin dezakegu (kotxeetako segurtasuna hobetzea eta istripuak murriztea dutena). Gerrikoak ekoizten dituen enpresa bat, PRODEX adibidez, sektoreko enpresa garrantzitsua bat da.
- Hasieran aipatutako aseguruarekin ere **aliantza** bat egingo dugu, **DGT**-ari kotxeen konponente derrigorrezko bat izan dadin.
- **Garraio enpresa** batekin ere elkartuko gara, haiek kaxaren garraioaz arduratuko baitira.

Aliantzeen barruan ere **hornitzaileak** izango ditugu:

- **Altzairuzko enpresa** nagusi batekin kaxa egitea; adibidez, Arcelor Mittal dagoen enpresarekin. Enpresa handiekin erlazionatuz gero, gure ospea hobetuko da.
- Gure kaxa **intsonorizatu**a egongo denez, Noracustik-ekin kolaboratzea gustatuko liezaguke, sektorean nabarmenak direla.

Zerbitzuak:

- 20.000 euroko mailegu bat eskatuko dugu proiektuarekin hasteko, erosi beharko ditugun material guztiak, material horiek **antolatze**ko eta **ekoizpena aurrera eramate**ko.

Ere komenigarri izan daiteke beste jarduera batzuk egitea besteak beste: **web-orriak** egiten dituen enpresa batekin aliantza egitea, internetetik produktuaren informazioa eskuragarri izateko. **Aholkularitza lanak** ere eskatuko ditugu, zerga ordainketekin eta prozesu juridikoarekin laguntza emateko. Hortaz gain, enpresa hasteko, **publizitatean** esperientzia duen enpresa batekin lan egin beharko dugu. Bukatzeko, **inbertsoreak** bilatuko ditugu, behar dugun ekarpen ekonomikoa lortzeko.

