

RELACIÓN DE LOS CLIENTES

CONSEGUIR NUEVOS CLIENTES

Para conseguir nuevos clientes y para hacernos conocer en nuestro mercado, nos publicitaremos en nuestras redes sociales, junto a colaboraciones con grandes socios.

También haremos grandes promociones del producto para darnos a conocer más rápido.



RETENER A LOS CLIENTES EXISTENTES

Dependiendo de cuántos años lleves se te harán ofertas exclusivas y grandes sorteos solo para determinados clientes.

AUMENTAR LAS VENTAS

Para aumentar las ventas estudiaremos el mercado y analizaremos los momentos clave en los que aprovecharemos para hacer más publicidad y hacer más promociones y así aumentaremos el número de ventas de nuestro producto.

