

# FUENTES DE INGRESOS

La empresa ha comprado una tienda para poder vender los cinturones, el pago es en efectivo, por bizum o con tarjeta. Un cliente va a la tienda a comprar un producto y la empresa gana beneficios, con ese método vienen ingresos por pago único.

PROTECTORFALLS tiene métodos para conseguir ingresos por pagas recurrentes, venden su producto a diferentes empresas para ganar beneficios y poder vender más productos.

La empresa utiliza métodos más recurrentes para conseguir el buen funcionamiento, así como; tecnología innovadora, empresas de limpieza.. entre otras muchas.

Existe la opción de pagar a cuotas el producto; durante tres meses, en tres pagos. Con está opción sale una cantidad más elevada de precio ya que no se realizan en un único pago, pagando intereses.

Las devoluciones por internet se realizan mediante correos. Para hacer la devolución del producto, el dinero no se devolverá a la cuenta directamente, se da un vale de descuento con el importe del producto quitando tres euros de comisión.

A partir de cincuenta euros no hay que pagar gastos de envío, siendo una cifra menor, el cliente es responsable de los gastos de envío.

En PROTECTORFALLS hay comisionistas que dan a conocer el cinturón anticaídas por los medios de márketing, también se extienden por otros países cercanos para comercializarlo y que se extienda el producto.

En los cinturones, aparece la marca de agua de la fábrica de cinturones y por ello se les cobra el importe correspondiente por la aparición de dicha empresa.

