

RELACIONES CON LOS CLIENTES

¿Cómo vais a atraer nuevos clientes, mantenerlos y hacerlos crecer?

Porque vamos a ofrecer algo que pocas empresas pueden ofrecer. Como por ejemplo nuestro servicio a domicilio, asistencia en casa...

Mantendremos a los clientes ofreciendo un trato que ninguna empresa ofrece y haremos crecer a la empresa a base de sacrificio y esfuerzo. Para darnos a conocer daremos nuestro contacto a trabajadores sociales los cuales nos recomendarán a clientes y aportarán nuestro contacto a gente que pueda estar interesada en el servicio. Los mantendremos a través del atractivo de nuestro servicio, el cual solo ofrecemos nosotros. Además, en muchos casos, los clientes solicitarán servicios recurrentes siendo así semanales o incluso diarios (cocina diaria, compra semanal...)

A medida que el tiempo pase, más gente conocerá nuestra empresa, y, por tanto, habrá más gente que solicite nuestros servicios. Mediante las opiniones positivas de las personas que ya han dado uso de ellos.