

PROPOCSICIÓN DE VALOR:

¿Qué necesidad o problema resolvéis?

- Ayudas a los ancianos con nuevas tecnologías:
 - Compras online
 - Gestiones con banco
 - Administración
- En cuanto al hogar:
 - Limpieza
 - Ayudas en la lista de la compra
 - Cocina

(otros)

¿Qué es lo que te hace diferente y, por tanto, es por lo que tu cliente está dispuesto a pagarte?

A diferencia de otros servicios de ayuda con las nuevas tecnologías, más fríos y por teléfono, nosotros iríamos a su domicilio y ofreceríamos un servicio más cercano, ya que más de una vez no necesitan nada en sí, sino simplemente alguien que los escuche y que les haga compañía durante un rato. Cosa que las otras empresas de este estilo no hacen, ya que se limitan a limpiar, cocinar... pero no a pasar tiempo con los clientes que se sienten más solos. A parte disponemos de una página web para facilitar el contacto con nosotros para los familiares o las personas que lo necesiten.

