

8. FUNTSEZKO JARDUERAK / ACTIVIDADES CLAVE (<https://www.emprender-facil.com/modelo-canvas/el-modelo-de-negocio-canvas/actividades-clave-del-modelo-de-negocio-canvas/>)

Desgaitasuna duten pertsonen artean gizarteratzea sustatzeko jarduerak egitera zuzenduta dago gure negozio hau. Gaur egungo gazteek gehienbat parrandan pasatzen dute denbora libre, kalera ateratzen dira, diskoteketara joaten dira... Pertsona gehienek askatasuna bilatzen dute, eta hainbat jarduera edo lokal eskaintzen baitaizkie horretarako, baina zailtasunak dituzten pertsonak ez dituzte gainerakoek dituzten aukera berberak. Beraz, gizartetik baztertuta geratzen dira. Hori dela eta, LightMoonek lokal bat eskaintzen du, non denak elkartu eta elkarrekin denbora luzea eman dezaten, musika entzuten, dantzatzen, abesten edota gizabanako berriak ezagutzen.. Jarduera guztiak guztion eskura daude, jarduera guztietan egiten ditugun egokitzapenak direla eta, eta horrek gure enpresa guztien artean nabarmenduko du. Enpresa gisa izango dugun hazkundea lokalera sartzen den pertsona kopuruaren arabera izango da.

Gure enpresarentzat funtsezkoak diren jarduerak hainbat taldetan banatuko dira, balio-proposamen boteretsu bat sortu ahal izateko eta, horrela, bezeroekin harreman ona sortzeko eta gure diru-sarrerak handitzeko. Alde batetik, enpresaren azpiegiturari erreparatuko diogu; azpiegitura hori Karmelo kalean, Santutxun, non dagoen esango dugu, eta gure diskotekak ez du beste estilorik izango. Baina Halloween, Gabonak, San Balentin... bezalako data zehatzetan apaindu eta girotuko balitz. Bestalde, gure proiektuaren giza baliabideei erreparatzen diegu. Gure kasuan, gu geu izango gara bertan lan egiten dugunak, bakoitza bere lanpostuarekin eta bere zereginekin. Teknologia oso modan dagoela ikusita, aprobeixatu egingo dugu. Eta diskotekari buruzko web orri bat sortuko dugu, jende gehiagorengana iristeko, eta beste leku batzuetatik ezagutzeko aukera paregabea da. Gainera, gure diskotekako zerbitzariak oso formakuntza ona dutela aipatu dezakegu. Izan ere, zerbitzari paregabeak izateaz gain, guztiek dituzte elbarrituekin lanean aritzeko formakuntzaren bat eginda.

The screenshot shows a BBVA loan calculator interface. At the top, there are radio buttons for "No soy cliente de BBVA" (selected) and "Soy cliente de BBVA". Below this, a question asks "¿Cuál es la finalidad de tu préstamo?" (What is the purpose of your loan?). There are four options: "Reformas" (selected), "Coche", "Efic. energética", and "Otros". A green box indicates a bonus on the interest rate for energy efficiency loans. Below this, another question asks "¿Qué cantidad necesitas y qué plazo se ajusta a tus necesidades?" (How much do you need and what term fits your needs?). There are two sliders: one for amount (36,000€) and one for term (72 meses). On the right, two loan options are compared:

Option 1	Option 2
625,94€	643,57€
Al mes durante: 6 años	Al mes durante: 6 años
TIN: 7,70 % TAE: 8,90 %	TIN: 8,70 % TAE: 10,00 %
Comisión de apertura: 2,3 %	Comisión de apertura: 2,3 %
Total a devolver, sumando capital, intereses y gastos: 46.026,11€	Total a devolver, sumando capital, intereses y gastos: 47.305,76€
<input checked="" type="checkbox"/> Con nómina domiciliada	<input type="checkbox"/> Sin nómina domiciliada
<input checked="" type="checkbox"/> Con Cuenta BBVA	<input checked="" type="checkbox"/> Con Cuenta BBVA
<input checked="" type="checkbox"/> Ver condiciones TAE	<input checked="" type="checkbox"/> Ver condiciones TAE
Solicita 36.000€	Solicita 36.000€

Gure taldeko kide bakoitzak bere aurrezkien 10.000 € inbertituko ditu; beraz, guztira 50.000 € inbertituko ditugu. Hala ere, oraindik ere dirua behar dute, zehatzago esateko, 36.000 €; beraz, konfiantzazko banku bati, hau da, BBVAri, mailegu bat eskatzea erabaki dugu.

Kalkuluak egiteko depues estimatu dugu eta bankuarekin adostu dugu 626 € ordaintzea hilean hurrengo 6 urteetan mailegua ordaintzeko.