

Kanalak

Lehenengo gure produktua bezero guztiei helarazteko DECATLHON-ekin kontakatu beharko dugu zeren kirol denda handiena da Espainan. Gure lokalaren gertu dagoenez pertsonalki joango gara bere zuzendariarekin hitz egiteko eta negoziatzeko. AFEDE dendarekin berdin, jostailu denda handiena da eta oso gertu gaudenez hara ere pertsonalki joango gara hitz egiteko . Motxable salduko diegu kantitate handietan.

Informazioa eskuratzeko eta aholku onak jasotzeko gure lagun batekin hitz egingo dugu. Honek arropa denda bat sortu du eta oso ondo joaten zaio.

Bezero gehiago izateko, interneten eta sare sozialetan gure produktuaren publizitatea egingo dugu, hau da kanal zuzen bat erabiliko dug. Gainera influencerrei motxable bat oparituko diegu, gure produktuaren publizitatearen egiten badute bere kontuetan. Sorteoak egingo ditugu sare sozialaren bidez eta ondorioz pertsonen artean partekatuko dute gure produktua.

Eskoletara joango gara txarлак ematera osasun araozei buruz eta gure produktua aurkeztuko diegu, klase bakoitzarentzat motxable bat oparituko diegu, jolas garaian jolasteko. Horrela gazteak txikitakik kirola praktitzean, ohitura izango dute eta gizentasun maila txikituko da. Gainera modu honetan eskolatik kanpo ere motxablerekin jolastuko nahi izango dute, beraz erosiko dute.

Amazonen Aliexpressen (aliantzak direla) eta horrelako webgunetan gure produktuak salduko ditugu, bezeroek errazago eta azkarrago saltzeko.

