



## BALOREZKO PROPOSAMENA



### **- Ze behar edo arazo konpontzen duzue?**

Kirola egiteko beharra, osasun arazoak ez egoteko beharra eta ondo elikatze beharra.

### **- Zer bereizten zaitu eta, beraz, zergatik egongo da bezeroa zuri ordaintzeko prest?**

Tratu ona ematen dugulako eta beharrezko material on gehienak ditugulako. Elikaduraren inguruko txarrek eta bakoitzarekiko segmentu bat eskeintzen dugulako.

Gure balioa kuantitatiboa eta kualitatiboa da. Kualitatiboa elikadura ona mantentzeko eta kirola egiteko produktuak saltzen ditugulako internetez eta kiroldegian bertan. Aldiz, kuantitatiboa bezeroen kuotak izango dira.

Lehiakideengatik bereizten gaituzten gauzak hauek dira: prestazioa, pertsonalizazioa, lana erraztea, arriskuen murrizketa eta eskuragarritasuna.

- Prestazioa: Makina asko egongo direlako eta bakoitzak nahi duena erabiliko dituelako.

- Pertsonalizazioa: Profesionalak edukiko ditugu elikaduraren inguruan explikazioak emateko, jendeak behar duen elikatzeaz arduratzeko eta kirolari dagokionez, berriak direnei makinak nola erabili explikatze eta jendeari laguntza eskeintzeko behar izan ezker.

- Lana erraztea: Bertan daude pertsona laguntzeko pertsona bat egongo da eta kirol plangintza bat egiteko bere gorputzaren egoera hobetu ahal izateko laguntzaile edo profesional bat egongo da.

- Arriskuen murrizketa: Ez da ia arriskurik egongo profesionalak egongo direlako jendeari laguntzeko prest.

- Eskuragarritasuna: Gorputza hobetzeko produktuak bertan eta internetez erostea posible izango dute.