

EASY KONPON DESKRIBAPENA

Lehenik eta behin gure produktuaren aurkezpena egingo dugu, hasiera batean gure ideia sakelako mobilen pantaila konpontzeko gailu bat asmatu nahi genuen. Denboraren jarioarekin gure produktuaren aukerak zabaltzeko beste hainbat gailutan



sakontzea adostu genuen (tabletak adibidez). Ondoren gure produktua arina izatea pentsatu genuen, bezeroak eskuratzeko momentuan mugikortasun handiagoa izateko. Merkatuari begiratu ez genuen konpetentziarik aurkitu eta horregatik aurrera jarraitu genuen oztopo hori ez ikusita. Neurriak hurrengoak dira: Barruko erradioa

5cm-koa izango da eta zabalera hasiera batean 20cm-koa izango da, gailua doigarria denez zabalera 35cm arte zabaltzeko daiteke eta gutxienez 2cm-ko zabalera edukiko du. Hasterakoan gure produktuaren funtzioamendua oso argi ez zegoenez, eztabaidarako gai bat izan zen. Ondorioztatu genuen hoberena gure produktua aparatu elektronikoari egokitzea eta ondoren gainetik irristatzea kristal likidoa isuritzen duen bitartean; laburbilduz.

Hau dela eta gure proiektuaren beste sailetan pentsatzen hasi ginen: kanalak, bezero segmentuak etab. Hala nola, gure produktua hainbat bezeroei aurkeztu ondoren lehen diru sarrerak lortzeko eta produktua garatzeko akzioak salduko genituzke. Kapital masa handia lortu ondoren akzioak salduta, hauek saltzeari utziko genioke, honekin gure produktuaren lehen urratsak garatuko genituzkeen eta behin produktua merkatuan finkatua izanda, akziodunei enpresak lortutako emaitzen arabera dibidenduak banatuko dizkiegu.