

Relación con los clientes:

Nuestra relación con los clientes será cercana y lo más personalizada posible. Ofrecemos un servicio que se amolda a la necesidad de cada uno de nuestros clientes, por lo que debemos saber lo que nos solicitan y las exigencias de cada uno. Al ser tan cercana, nos dará la oportunidad de establecer una confianza, poder mantener nuestra clientela y también adquirir nuevos clientes que mediante las puntuaciones y comentarios de personas que ya hayan probado el servicio, puedan guiarse y elegir contratar nuestro servicio