



FUENTES de ingresos

En esta sección vamos a exponer dos puntos esenciales. Primeramente se presentará una estimación de las tarifas impuestas para las cuotas. Después, se explicará detalladamente el plan de financiación y las fuentes de ingreso de las que disponemos.

TARIFAS

Primeramente vamos a exponer una referencia de las posibles tarifas. Hemos elaborado un estudio para estar al tanto del funcionamiento de las escuelas infantiles de la misma índole (**guardería privada**). Según unos estudios de Eroski Consumer (fotografía), el precio mensual medio de guarderías privadas en España es de **310€**, siendo **265€** la media de **Vizcaya**. Las cifras equivalen a un servicio de jornada completa sin incluir suplemento de servicio de comedor ni ningún otro servicio adicional.

PROVINCIA	Precio de la matrícula ⁽²⁾	Precio Máximo	Precio Mínimo	Precio mensual del servicio de comedor ⁽³⁾	Precio Máximo	Precio Mínimo	Precio Mensual por jornada completa ⁽⁴⁾	Precio Máximo	Precio Mínimo	Precio mensual por servicio horario ampliado ⁽⁵⁾	Precio Máximo	Precio Mínimo
A Coruña	168	220	100	125	150	100	246	340	195	-	-	-
Álava	215	320	130	93	110	65	356	395	270	34	34	34
Alicante	146	210	55	128	147	114	327	414	224	42	50	34
Asturias	65	80	60	83	85	80	367	420	333	20	20	20
Barcelona	173	214	100	164	205	130	413	465	370	49	51	45
Córdoba	130	150	120	-	-	-	191	273	140	-	-	-
Granada	127	190	70	101	105	97	289	348	230	18	18	18
Gulpiúzcoa	126	275	35	135	135	135	304	362	250	-	-	-
La Rioja	114	150	100	110	110	110	389	420	360	-	-	-
Madrid	157	250	38	166	212	120	375	415	340	30	30	30
Málaga	87	175	30	87	100	60	286	310	265	30	30	30
Murcia	99	125	50	92	132	56	264	338	132	31	40	23
Navarra	93	100	80	81	100	70	368	420	330	-	-	-
Sevilla	108	125	80	97	165	50	287	410	170	32	60	15
Valencia	124	170	90	119	130	90	280	335	180	39	60	30
Valladolid	108	155	75	110	120	100	299	340	270	30	30	30
Vizcaya	105	150	80	130	130	130	265	295	250	-	-	-
Zaragoza	88	120	50	93	120	65	230	270	130	39	50	27
MEDIA	127			112			310			35		

(1). Todos los precios en euros, media de las escuelas infantiles privadas analizadas en cada provincia. (2). Precio medio de la matrícula o inscripción. (3). Tarifa media del servicio de comedor (incluida la merienda), cuando se cobra aparte. (4). Precio medio mensual por una jornada completa de ocho horas diarias, con comida y merienda incluidas. (5). Tarifa media a pagar al mes del horario ampliado durante una hora diaria.

Titularidad	Con servicio de comedor		Aceptan niños que no gatean	Aceptan niños con necesidades educativas especiales	Horario flexible a la entrada y a la salida	Disponen de escuela de padres	Aulas con luz natural	Aulas con aseos y cambiadores	Aulas amplias	Con jardín o patio (o ambos)
	Propio	Catering								
Públicas	70,4%	23,5%	89%	96%	25%	36,1%	98,8%	83,1%	97,6%	95%
Privadas	61,8%	32,4%	90%	88%	69%	44,9%	92,8%	75,4%	81,2%	77%
MEDIA	65,8%	28,6%	90%	93%	48%	40,2%	95,79%	80,5%	89,6%	87%

A raíz de este estudio y teniendo en cuenta nuestro caso específico, hemos formulado una serie de **tarifas adaptadas a nuestros servicios**. Las hemos presentado en la siguiente tabla:

	PRECIO
Cuota	257€/mes
Matrícula	97€/año
Comedor	61€/mes
Seguro Escolar	30€/año
Material Escolar	70€/año
Ampliación Horaria	8€/hora

Hemos elaborado las tarifas en función del estudio realizado sobre el mercado actual de guarderías y haurreskolas, tanto dentro del País Vasco como a nivel nacional. Además, en Kids' Zone® estamos muy sensibilizados con la **situación económica actual de las familias**, y desde luego lo hemos tenido en cuenta a la hora de determinar los precios de nuestros servicios.

Existen **ayudas** otorgadas por el gobierno como el “**cheque bebé**” que ayudarán a nuestros padres jóvenes a financiar la guardería.

¿QUÉ ES UN “CHEQUE BEBÉ”?

Un “cheque bebé” es una ayuda económica que entrega el gobierno a los padres por el valor de 200€ mensuales (por hijo) hasta que el niño cumpla los dos años de edad. A partir del tercer hijo se entrega un extra de 100€ mensuales.

PLAN DE FINANCIACIÓN

A continuación vamos a exponer las fuentes de ingreso y el plan de financiación del proyecto.

La fuente de ingreso esencial de Kids' Zone® van a ser las **cuotas** que pagan las familias al obtener nuestros **servicios**. Van a ser los **ingresos regulares** y por tanto los que van a hacer del proyecto una empresa rentable una vez se cubran los **gastos de iniciación** del proyecto.

Además también habrá un ingreso extra por parte de las **empresas contratadoras**, ya que a la hora de habilitar la zona de trabajo abonarán lo que consideramos la “mano de obra”, el diseño...

El plan de financiación se ha formulado en función de unos gastos estimados, que se presentan en el último documento (de título “Estructura de Costes”).

Como se puede apreciar en dicho documento, los gastos base que implica nuestra empresa son bastante **accesibles y realistas**, y en principio no tendríamos mucho problema en financiarlo. Nuestra propuesta de financiación para los gastos base se basa en tres puntos:

- **AUTOFINANCIACIÓN:** cada uno de los cuatro integrantes del grupo, es decir, los socios fundadores, va a contribuir económicamente a la construcción del proyecto Kids' Zone® a partes iguales, cubriendo cada uno un **22,5%** de los gastos base.

- **BUSINESS ANGEL:** un business angel es una persona que está dispuesta a invertir su **propio capital** en tu proyecto y que a cambio pasa a ser socio de la empresa. Hay varios business angels españoles de éxito que podrían ayudar en la fundación de Kids' Zone®, como lo son **Luis Martín Cabiedes** o Vicente Arias.
- **CRÉDITOS:** en función a lo que nuestro business angel esté dispuesto a invertir, puede ser o no ser necesario solicitar un crédito al banco de la empresa, en este caso **Kutxabank**.

Además, como medida extra y si estamos satisfechos con la relación empresarial que hemos establecido con **Bonicos Montessori**, estaremos encantados de **vender sus productos** en los establecimientos en los que trabajemos, siempre y cuando la empresa en la que ofrezcamos los servicios esté de acuerdo.



LUIS MARTÍN CABIEDES