

CANALES DE DISTRIBUCIÓN

Dado que nuestra empresa desarrolla un producto digital, la forma de distribución más efectiva es mediante las redes sociales y portales relacionados con el producto que desarrollamos (Meta, Instagram, ...). En estos lugares colocaremos publicidad llamativa que con un solo click muestre todas las ventajas que ofrece.

Nuestro principal canal de distribución y venta es internet y los dispositivos electrónicos. Cualquier persona podrá comprar nuestros productos desde su móvil, ordenador o tablet haciendo que la personalización sea sencilla, atractiva y accesible.

Somos conscientes de que tenemos que hacer publicidad llamativa, para que los clientes sean atraídos hacia nuestra página. Una vez dentro, que se sientan atraídos al consumo es de crucial importancia. Para ello hemos desarrollado menús intuitivos, fáciles de usar y en muchos casos entretenidos, llamativos a la compra.

Nuestra entrega es rápida, ya que al tratarse de un producto digital el cliente lo tendrá disponible en cuestión de segundos después de realizar la compra. Después de la compra ofrecemos atención al cliente que solucionara cualquier problema, o en este caso, "bug".