

STARTINNOVA LANA

Jaime Crespo Campo, Lorena Velázquez Serna, Paula González Hernández y Joel Crespo Campo.

PROIEKTUAREN AURKEZPENA



STARTINNOVA LANA

Gure enpresa aurrera eramateko, diru-iturri nagusi bat behar da. Nahi genuen lokalaren alokairuaren prezioa (1800 euro) kontsultatu ondoren, gure konfiantzazko bankuari mailegu bat eskatzea erabaki dugu, garraio- edo mantentze-gastuak ordaintzeko. Horregatik 40.000 euroko mailegua eskatu dugu. Mailegu-baldintzen barruan, ahalik eta denbora gehien eskatzea erabaki dugu, hau da, 6 urte. Maileguaren UTB kostua % 6koa da.

Gainera, enpresaren kapital soziala pertsona bakoitzeko (4 gara) 10.000 eurokoa da. 40.000 euro guztira.

Jaurlaritzari laguntza eskatu diogu, tarifa laua. Autonomoen kuota hilean 294 eurokoa izango da 2022an. Ekintzailatza batekin hasten garenean, diru kopuru hori diru-sarrerarik gabe ordaintzea oso kostu handia da. Tarifa laua autonomoentzako laguntza ezagunenetako bat da, altarekin batera eskatzen da eta honela funtzionatzen du: Lehenengo hamabi hilabeteetan kuota 60 eurokoa izango da, 13tik 18ra bitartean kuota 143,10 eurokoa da, 19tik 24ra bitartean kuota 200,30 eurokoa da eta 25etik 36ra bitartean kuota 200,30 eurokoa da (baina soilik 30 urtetik beherako autonomo berrientzat eta 35 urtetik beherako emakume ekintzaileentzat).

Diru-sarrera horrekin batera, beste batzuk ere baditugu, hala nola gure zerbitzuaren diru-sarrerak, komisioak eta publizitatea. Apurtu Danak Coca-cola edo Cheetos bezalako hainbat enpresaren arteko akordio bat du, eta akordio horretan biok jasotzen ditugu onurak. Alde batetik, lokalean edo gure webgunean dauden autozerbitzuak saltzeko makinetan beren produktuei buruz egiten dugun publizitateaz baliatzen dira. Bestalde, gure enpresak % 10eko deskontua jasotzen du enpresa horiei egiten diegun eskaera bakoitzean.

Era berean, crowdfunding bat irekiko dugu, mundu osoko jendeak bere dirua eman ahal izan dezan, guk gure enpresa hobetu ahal izateko. Crowdfunding-a lankidetzakolektiboa da, dirua edo beste baliabide batzuk lortzeko sare bat egiten duten pertsonak egiten dute, eta Internet erabiltzen da beste pertsona edo erakunde batzuen ahaleginak eta ekimenak finantzatzeko.



Horretarako aukeratutako plataforma Kickstarter izango da, sektore honetako enpresa nagusia. Sortzaileek bermatzen dute proiektuen % 40 baino gehiago arrakastatsuak izan direla. 10.000 euro eskatuko ditugu gastu gehiago egin ahal izateko; guk, trukean, deskontua emango genieke gure zerbitzuan egiten dituzten erosketak guztietan. Proiektuak aurrera egiteko moduaren jarraipena ere egingo dute astero. Dohaintza egiten duten pertsona guztien izenak lokaleko horma batean inskribatuko dira.