



# ACTIVIDADES CLAVE

Las actividades y procesos claves que deben de llevarse a cabo para que los usuarios puedan encontrar perfiles afines a sus intereses, son las siguientes:

- Investigación y desarrollo: Debemos de investigar antes de la creación de Meetthem si hay alguna aplicación que ya haga la función que nosotros hemos pensado que se llevará a cabo en esta, si fuese así habría que desarrollar una forma diferente de llevar a cabo la app. Posteriormente se deben de investigar y llevar a cabo la forma de mejorar nuestra aplicación, esto se deberá de llevar a cabo a través de las diferentes actualizaciones que se instalarán.
- Producción: Después de la investigación de si hay alguna app que haga la misma función que nosotros teníamos pensado y comprobar que no es así, se deberá de llevar a cabo la aplicación y todo lo relacionado con esta.
- Marketing: Se llevará a cabo la aplicación y se introducirá en el mercado, con esto los usuarios podrán instalarse la app y poder tener disposición de ella en el día a día.
- Ventas y servicios al cliente: Las ventas son directamente proporcionales a los usuarios que han descargado nuestra aplicación, es por ello que cuantas más descargas tengamos mayor será nuestro beneficio. Los servicios al cliente son el poder encontrar a alguien afín a cada usuario.

# SOCIOS CLAVE

Nuestros socios y agentes claves serían los locales y garitos que albergarían las fiestas a parte de los clientes a los que iría dirigido nuestro producto.

El rol de los locales sería albergar y organizar el evento y proporcionar los servicios oportunos de cara a los individuos interesados en él. Nuestro rol sería el proporcionar una aplicación para poner en contacto y conocimiento de las personas los diferentes locales y eventos próximos y disponibles en función de las preferencias del consumidor.