

Proposición de valor. ¿Qué necesidad o problema resolvéis?



- ◇ Con nuestra innovación, **mejoramos la situación medioambiental**, la cual se esta viendo constantemente afectada por las grandes **emisiones de gases de efecto invernadero** que producen los coches que funcionan con combustibles fósiles. Esto **resolvería** en gran medida el problema del **calentamiento global**.

Proposición de valor. ¿Qué es lo que te hace diferente y, por lo tanto, es por lo que tu cliente está dispuesto a pagarte?

- ◆ En principio, lo que **nos hace diferentes a otras empresas** es que, ninguna otra ha propuesto la idea de cambiar por completo la manera de crear un coche eléctrico. Nosotros seríamos los primeros en transformar un coche que funciona con gasolina en un coche **completamente eléctrico**.
- ◆ Por otra parte, lo que hace que nuestro cliente esté dispuesto a pagarnos es Nuestro **limpio y elegante diseño**, acompañado de un trabajo bien ejecutado.