

PROPOSICIÓN DE VALOR

- **¿Qué necesidad o problema resolvéis?:**

Durabilidad del propio instrumento de almacenaje alimentario y mejor conservación de los propios alimentos con técnicas de refrigeración. Además de una mejora en la portabilidad de estos mismos.

La idea que tenemos es la de que nuestros compradores vean en nuestro producto la forma más óptima para almacenar y transportar alimentos.

- **¿Qué es lo que te hace diferente y, por lo tanto, es por lo que tu cliente está dispuesto a pagarte?**

Por las innovaciones técnicas que ofrecemos al clásico recipiente de comida para mejorarlo y con esto mejorar el ámbito de conservación alimenticia. Ofrecemos algo novedoso que no está en el mercado y queremos convertirnos en el foco principal de compra en este ámbito.