

PROPOSICIÓN DE VALOR

Nuestra empresa ofrece principalmente la opción de crear una personalización exclusiva para cada usuario que se registre en nuestra página web. Además de tener precios competitivos en relación con las otras empresas de la competencia, nuestros servicios de personalización a la carta no se encuentran disponibles en ninguna otra plataforma. Dado que el avatar que creamos es totalmente único, diseñado individualmente siguiendo las instrucciones del usuario y profundizando para cada cliente, es una diferenciación notable respecto al resto de las empresas que trabajan en nuestro mismo sector.

Pocas empresas deciden embarcarse en las infinitas posibilidades que ofrecen los distintos tipos de metaversos, y METAKIDE se posiciona como pionera en el sector del desarrollo de software de personalización de avatares centrados al cien por cien en su uso dentro de estas plataformas.

Adquirir nuestros servicios es muy accesible y sencillo. No solo tenemos la opción de hacerlo mediante nuestra página web, es decir, virtualmente, sino que ofrecemos la oportunidad de colaborar cara a cara con nuestros clientes mediante quedadas presenciales o videollamadas. Otro aspecto que nos diferencia de otras empresas es la manera en la que nos ponemos en el lugar de nuestros clientes, intentando satisfacer al máximo sus necesidades y preferencias.

Seremos una marca registrada con diversidad de patentes que garantizarán la exclusividad frente a posibles competencias que deseen imitar nuestra idea. Debido a ser pioneros en el sector, aspiramos a liderar los rankings de ventas y ofrecer servicios exclusivos en cuanto a calidad y forma, pero al alcance de todos en términos económicos.

Sabemos que el riesgo es considerablemente alto, pero al buscar contratos con marcas que nos ofrezcan cierta estabilidad económica y nos impulsen en el mercado, buscaremos reducir estos riesgos y lograr una introducción sin mayores alteraciones en el sector.

Ofreceremos variedad de precios disponibles para todos los bolsillos, desde servicios de personalización más simples hasta la posibilidad de pagar una cantidad extra de dinero para obtener artículos y accesorios de personalización más exclusivos y diferenciadores.

En cuanto a nuestra disponibilidad, a pesar de no tener un amplio horario, intentamos responder con la mayor rapidez posible y mantener el contacto a lo largo de la duración de nuestros servicios para asegurarnos de que nuestros clientes están satisfechos con el resultado final. En caso de tener algún descontento o querer un cambio en el resultado, nuestra empresa lo proporcionará sin ningún tipo de coste.

adicional, ya que priorizamos el contenido de las personas a las que ofrecemos nuestros servicios frente a los beneficios.