

# Relación con los clientes

# ¿CÓMO VAMOS A TRAER NUEVOS CLIENTES, MANTENERLOS Y HACERLOS CRECER?

- Nuestra idea es de estar continuamente **transmitiendo información acerca de como funciona lo que hacemos**, para que más empresarios con capacidad financiera lo conozcan..
- Esto provocará que **las empresas multinacionales** quieran **comprar nuestras máquinas**, y luego puedan implementarlo en su negocio y en algún sentido beneficiarse, trayendo un perfil de visionario y moderno.



# ¿CÓMO VAIS ATRAER NUEVOS CLIENTES, MANTENERLOS Y HACERLOS CRECER?

- A estas **multinacionales** que les queremos vender la máquina, debemos tener una **buena propuesta que los convenza** y a su vez que los tranquilice que esto es algo muy novedoso pero que, a la larga, como somos los pioneros, se nos dará beneficios además de prestigio a todo el mundo.

