

Fuentes de ingreso

¿CUÁNTO Y CÓMO ESTÁ DISPUESTO A PAGAR VUESTRO CLIENTE POR EL PRODUCTO/SERVICIO QUE LE ESTÁS OFRECIENDO?

- Las empresas multinacionales para comprar la planta de licuefacción del gas, costaría **2.000.000 USD**, lo más ideal sería a través de una transferencia bancaria. Aún así, es más barato que si aquellas la construyeran ellas mismas. Con esto nuestra empresa cubre los gastos iniciales y obtiene beneficios.
- A la vez, estas **multinacionales** también obtienen **beneficio, buena imagen y prestigio** a los ojos de una sociedad que quiere cambiar y que esta del lado de las energías renovables para cuidar justamente su lugar de vida.
- El **empresario** dentro de este gremio con muchos recursos que quiera hacer llegar este servicio o producto a su país, según las circunstancias también tendrá que pagar un precio parecido.



OTRAS FUENTES DE INGRESO



- Nuestra idea de empresa requiere una **inversión inicial** para poder hacer el procedimiento primario. Sin embargo, nosotras hemos pensado de ubicar nuestro negocio en la **bolsa de valores**, así quien tenga recursos y crea en nuestra causa pueda invertir.
- Sabemos que nuestro producto tiene que ser exitoso, puesto que hemos estudiado todo tipo de posibilidades. El precio de la máquina y el propio biocombustible tendrá que ser acorde al grado de visionado del futuro, progreso y modernización