

DIRU-SARRERAK:

• Zenbat eta nola ordaintzeko prest dago zuen bezeroa eskaintzen ari zareten produktuaren edo zerbitzuaren truke?

Gure proiektuan, menu espezializatuak eta kirol mota espezifiko batzuk aipatuko ditugu, osasuna hobetzeko. Horretarako etortzen den bezeroari, bere egoera aztertuko dugu eta aztertu ondoren, jan beharko dituen elikagaiak eta egin beharko duen kirola esango diogu. Hau egindakoa, denbora jakin bat eta gero, hau egin badu, ea emaitzak dauden ikusiko dugu elkarri. Horretarako, bi astez behin, hau da, 15 egunean behin gurekin hitz egitera etorriko da eta horrela bera nola sentitzen den, nola dagoen, aldaketak egon diren... ikusiko dugu

Hau jakinda, lehen zita, dohainik jarriko dugu, horrela, bezero gehiago etorriko direla uste dugulako. Hortik aurrera, zita bakoitza 25-40 euro izango dira non zita hauetan beraien egoera hobetu dan o ez ikusita, elikagaiak eta kirolak aldatzen joan ahalko dira, hau, beraien osasun egoera nola dagoen menpe egongo da aldatzea edo ez. Zita bakoitzean, bezeroaren egoera desberdina denez eta elikagaiak eta kirol plana aldatu egin dezakeenez, hauek zita askotara etorriko direla pentsatzen dugu, azkenean guk emandako menua eta kirola, ez badute errespetatzen, osasuna ez delako aldatuko.