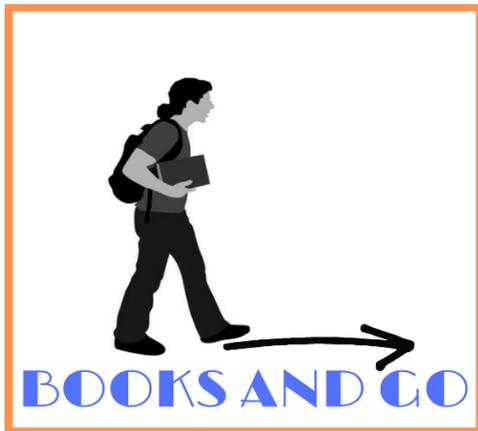


, la cultura al alcance de tu mano





, la cultura al alcance de tu mano

PRESENTACIÓN DEL PROYECTO

El proyecto que íbamos a desarrollar, debía **APORTAR** algo nuevo, pero **NECESARIO** a la vida de la gente, proporcionando un **SERVICIO ÚTIL**, para **ENRIQUECER** su día a día y **FACILITARLO**.

Barajando varias opciones e ideas, nos dimos cuenta de lo mucho que nos da algo tan simple como leer.

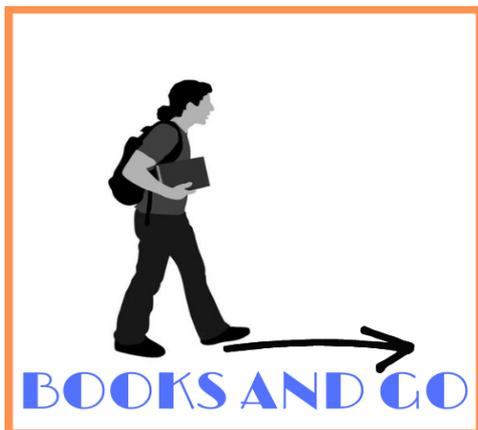
La lectura resulta vital para cultivar la mente, relajarnos y entretenernos

Lamentablemente se trata de una actividad, que **se encuentra lejos de recibir la promoción que merece**.

Los libros **no siempre son accesibles para todos**, **alejando cada vez más la cultura de nuestra sociedad**, ya que sufren hoy en día **mayor rechazo que antes** por parte de jóvenes y adultos.

- Muchos de ellos argumentan **no tener tiempo**, de lo que no se dan cuenta, es de que **nuestra vida está llena de tiempos muertos**; espacios vacíos y de espera, **los cuales la lectura podría rellenar**: esperas en estaciones de bus, de tren, o previas a revisiones médicas, tiempos libres antes de clase, o sencillamente momentos en los que necesitamos entretenernos, fuera de nuestro hogar.

Para convertir a **LOS LIBROS** en **una opción viable en este tipo de situaciones**, debemos **acercar la lectura a nuestro día a día, de una forma más RÁPIDA y ACCESIBLE**, acomodándose así a nuestra sociedad y nuestras vidas frenéticas y atareadas.



, la cultura al alcance de tu mano

Fue entonces cuando nos dimos cuenta de que en todos los lugares previamente citados, resulta sencillo comprar rápidamente algo de picar, esto gracias a las máquinas expendedoras

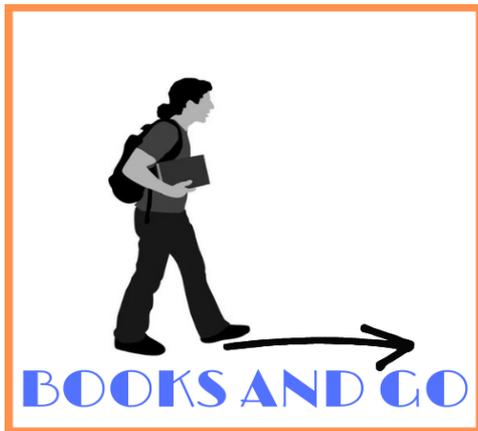
- Y nos dijimos: **¿Por qué no una máquina expendedora de libros?**

Se trata de máquinas expendedoras, similares a las que ya conocemos.

Nuestras máquinas disponen de una pantalla táctil, similar a las que encontramos en los restaurantes de comida rápida para realizar nuestros pedidos, gracias a esta; nuestros clientes podrán ojear el catálogo digital de cada una de nuestras dispensadoras, ya que debido a su reducido tamaño no todas tendrán los mismos libros, ni todos los de nuestra colección: compuesta de los mayores éxitos del momento, cubriendo todos los generos y grupos de edad.

TODAS las máquinas estarán UNIDAS por **NUESTRA APP**, en la cual nuestros clientes podrán conocer el catálogo de cada una de ellas, localizar un libro en especial o buscar la dispensadora más cercana a su ubicación, que dispone del ejemplar que buscan. Ya que nuestras dispensadoras de libros ofrecen un servicio 24 horas, ofreciendo así la opción de solucionar una urgencia académica, ya que no solo tendrán libros sino que **también dispondrán de un pequeño apartado de material escolar**.

Por último nuestra app, incluye por igual a nuestros clientes en NUESTRA COMUNIDAD: para así poder acceder a nuestro foro y leer comentarios de otros usuarios o viceversa, comentar tu opinión.

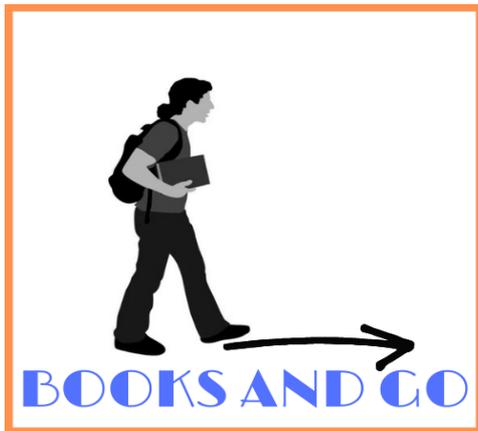


, la cultura al alcance de tu mano

Destacamos por todo lo cual **DOS USOS de nuestras**

dispensadoras de libros:

- El primero a modo de **entretimiento en el caso de una espera** al igual que dar **más visibilidad a los libros**, consiguiendo así atraer a adquirirlos de forma rápida a personas que se encuentran paseando por la calle o esperando a un amigo.
- Pero en segundo lugar, se trata de un **servicio 24/7, rápido** y gracias al cual puedes hallar el ejemplar que **deseas** o **necesitas de urgencia**, conociendo a ciencia cierta cual es la dispensadora más cercana en el que este se encuentra disponible, al igual que estudiantes y universitarios podrán disponer de este servicio en sus centros de estudio para **adquirir de forma rápida material escolar** que les falta o un libro que necesitan, sin necesidad de buscarlo fuera del centro, lo cual les requeriría mucho más tiempo.

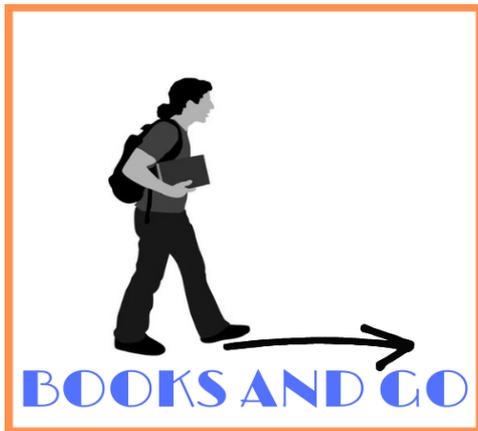


, la cultura al alcance de tu mano

SEGMENTACIÓN

Nuestro proyecto está dirigido a:

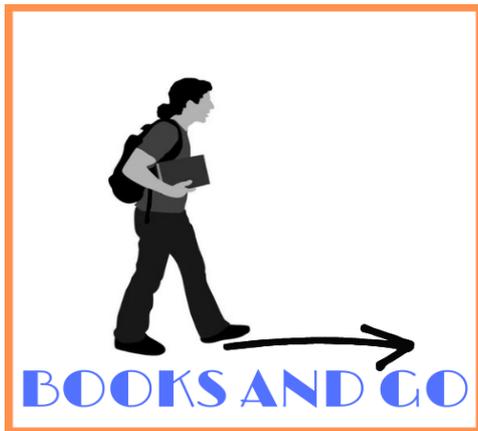
- Estudiantes
- Gente en su día a día: hospitales, viajeros...



, la cultura al alcance de tu mano

PROPUESTA DE VALOR

Este invento nos proporciona exclusividad, es decir la oportunidad de poder leer un libro esperando al bus en la calle. De poder elegir el libro que convenga mas a nuestros gusto de una pequeña elección hecha y varios generos.



, la cultura al alcance de tu mano

SOCIEDADES CLAVE

Editoriales

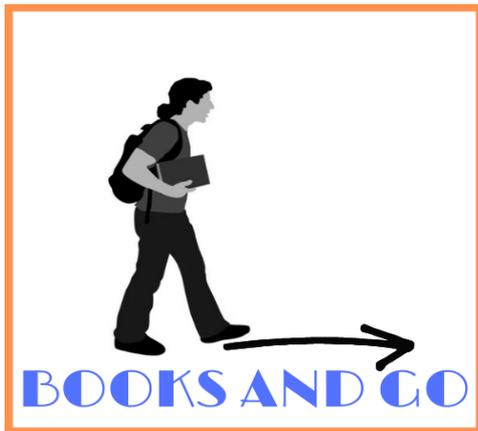
Empresas de material escolar

FUENTES DE INGRESO:

Precio de libros 15€ por unidad.

Cuando vendamos **material escolar los artículos tendrán diferentes precios.**

Book and go es un sistema único que permite la compra de libros instantáneos, con llamada directa a atención al cliente en caso de problema.



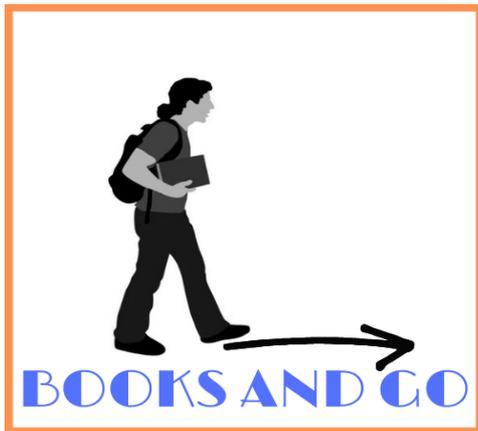
, la cultura al alcance de tu mano

CANALES

-Es importante dejar reseñas sobre el producto y servicio ya que puede ser una de las principales maneras de transmitir nuestro negocio a más personas y así, estar expuestos a un mayor nivel de audiencia, lo que hará que nuestro negocio obtenga popularidad e incluso tenga la oportunidad de ponerse de moda. Si todo lo anterior se pudiera cumplir, podríamos hacer que las personas se enganchen a leer

RELACIONES CON LOS CLIENTES

1. **Mediante nuestra aplicación**, queremos crear **una forma sencilla de comunicación entre nuestros clientes**, para que puedan leer las reseñas de otros lectores y comentar sobre el último libro que leyeron utilizando nuestro servicio
2. A través www.booksandgo.:
Queremos que nuestros clientes se sientan parte de una comunidad. ofreciéndoles por igual un teléfono de asistencia al cliente 24/7



, la cultura al alcance de tu mano

RECURSOS CLAVE

FÍSICOS

Local para almacenaje y oficina

HUMANOS

Personal atención al cliente

Personal reposición libros

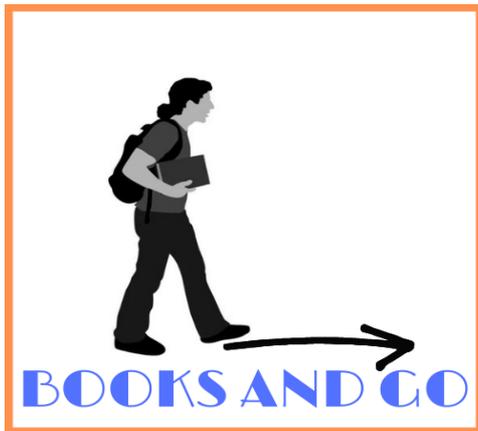
Personal aprovisionamiento y ventas

FINANCIEROS

Crédito para cubrir los gastos iniciales

Subvención a jóvenes emprendedores

Aportaciones de las Editoriales



, **la cultura al alcance de tu mano**

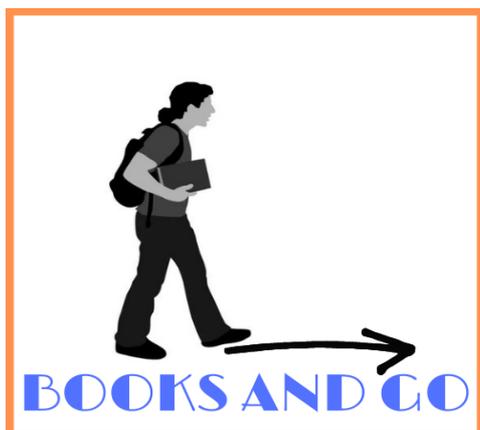
ACTIVIDADES CLAVE

Como tu empresa, producto o servicio resuelve el problema o necesidad de tu cliente. Qué beneficios debe esperar el cliente de tu servicio. Cuál es tu valor diferencial y por qué te debe elegir a ti y no a tu competencia.

Resuelve el problema de estar en un momento dado con ganas de comprar una revista, un libro o un artículo, ya que tendrá su máquina expendedora la cual le facilitará estos.

¿Beneficios? sin duda sería la comodidad, no tendría que moverse a comprar el libro si no que no tendría ahí.

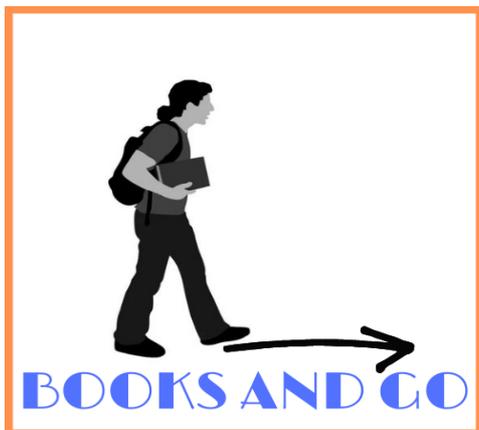
El valor diferencial que hará que nos elijan a nosotros y no a la competencia sería sobretodo el hecho de la comodidad, al fin y al cabo nuestra máquina estará siempre a mano, tendrán una variedad de libros en numerosos puntos de la ciudad.



, la cultura al alcance de tu mano

COSTES

SIMULACIÓN COSTES BOOKS AND GO , Punto Muerto					
	precio	cantidad	ANUAL	MENSUAL	POR UNIDAD
		ad			
MÁQUINAS EXPENDEDORAS	2.904,00 €	6	17.424,00 €	1.452,00 €	2,02 €
LIBROS INICIO ACTIVIDAD LOCAL	10,00 €	1.440	14.400,00 €	1.200,00 €	1,67 €
EQUIPOS INFORMÁTICOS	400,00 €	1	4.800,00 €	400,00 €	0,56 €
FURGONES	800,00 €	3	2.400,00 €	200,00 €	0,28 €
HERRAMIENTAS	270,00 €	1	3.240,00 €	270,00 €	0,38 €
GASTOS DE PROMOCIÓN Y MARKETING	100,00 €	1	100,00 €	8,33 €	0,01 €
PRÉSTAMO PERSONAL	7.500,00 €	1	7.500,00 €	625,00 €	0,87 €
INMOVILIZADO FINANCIERO	40.000,00 €	1	8.609,87 €	717,49 €	1,00 €
reponedor.a	1.452,00 €	6	8.712,00 €	726,00 €	1,01 €
personal de atención al cliente	12.000,00 €	1	12.000,00 €	1.000,00 €	1,39 €
encargado.a de aprovisionamiento y ventas	15.200,00 €	2	30.400,00 €	2.533,33 €	3,52 €
libros reposición	21.000,00 €	1	21.000,00 €	1.750,00 €	2,43 €
	10,00 €	720	7.200,00 €	600,00 €	0,83 €
				11.482,16 €	



, la cultura al alcance de tu mano

COSTES		ANUAL	MENSUAL	POR UNIDAD
COSTES FIJOS		67.185,87 €	5.598,82 €	7,78 €
COSTES VARIABLES		70.600,00 €	5.883,33 €	8,17 €
SUBVENCIÓN INSTITUCIONES		50.000,00 €	4.166,67 €	5,79 €
COSTES TOTALES		87.785,87 €	7.315,49 €	10,16 €
PREVISION UNIDADES MENSUALES VENDIDAS	720			

		cifra de negocios mensual	cifra de negocios anual
pvp	15,00 €	10.800,00 €	129.600,00 €
		coste mensual	coste anual
coste unitario	10,16 €	7.315,49 €	87.785,87 €
		beneficio mensual	beneficio anual
margen/beneficio	48%	3.484,51 €	41.814,13 €

PUNTO MUERTO: Nivel de Ventas que INGRESOS=COSTES

15,00 € Q	=	67.186	8,17 € Q
6,83 € Q	=	67.185,87 €	
Q	=	9.838,74	UNIDADES
		13,66	meses
		1,14	años